



## **SIKKENS SOLUTIONS – UN NOUVEAU POINT DE VENTE À PERPIGNAN (66)**

**Sikkens Solutions poursuit son expansion avec l'ouverture d'un nouveau point de vente à Perpignan (66). Depuis le 4 mars 2025, ce magasin, dirigé par Frédéric Gomez avec deux autres co-gérants, vient renforcer l'offre de proximité pour les professionnels et les particuliers en quête de solutions peinture et décoration de qualité.**

### **Perpétuer l'héritage et une ambition commune avec AkzoNobel**

Le projet est né autour de Frédéric Gomez, ancien commercial du magasin, qui a saisi l'opportunité de concrétiser un projet entrepreneurial aux valeurs humaines fortes et soutenu par un partenaire de renommée mondiale : AkzoNobel.

Accompagné de deux associés, mêlant des expertises et des expériences variées, ils ont choisi de se lancer dans cette aventure entrepreneuriale. Leur lien privilégié avec le tissu local et avec AkzoNobel a donné naissance à cette activité, fondée sur des valeurs partagées autour du service aux professionnels et particuliers : « Créons Ensemble ».



### **Un emplacement stratégique pour un service de proximité**

Situé au [2900 avenue Julien Panchot à Perpignan](#), ce nouveau point de vente bénéficie d'un emplacement privilégié sur un axe fréquenté, garantissant une excellente visibilité grâce à sa large vitrine. Facile d'accès, il s'inscrit dans la

continuité d'un lieu déjà connu dans le paysage local. Ce choix d'implantation traduit une volonté forte : offrir un service de proximité, au cœur de la ville, pour accompagner au mieux les professionnels et les particuliers.

### **Une offre complète de solutions grâce au réseau PASS**

Ce nouveau magasin vient densifier le maillage territorial du réseau PASS, un réseau de distributeurs indépendants jeune et dynamique, dont le potentiel commercial repose sur l'expertise technique, la passion pour le métier de la peinture et revêtement de sol, et la forte motivation commerciale de ses membres. En tant que partenaire du réseau de distribution SIKKENS SOLUTIONS, les membres PASS bénéficient d'un accès à des conditions d'achat préférentielles pour les produits de la marque, de gammes complémentaires, ainsi qu'à un catalogue étendu de services techniques. Ce catalogue comprend de nombreux services couvrant divers aspects que tout distributeur de peintures est amené à gérer.

Au sein de cet espace de 400m<sup>2</sup>, les professionnels et les particuliers pourront retrouver plus de 6400 références, et tous les produits et outils nécessaires aux travaux de construction, de rénovation et d'aménagement. De multiples services verront également le jour dans les semaines à venir afin d'accompagner le plus efficacement les clients du magasin.

### **Une équipe d'experts au service des clients**

Au sein du point de vente, l'équipe est composée de quatre personnes, Emma, Cécile, Alicia et Jean-Philippe qui seront présents pour accompagner et aider efficacement les clients. Leur expertise en décoration et en colorimétrie permettra d'apporter des conseils professionnels à tous les clients du magasin.

« Nous avons voulu bâtir un magasin à notre image : accessible, professionnel et profondément tourné vers l'accompagnement client. On se distingue par notre proximité avec le terrain, notre réactivité et surtout notre équipe. », déclare Frédéric Gomez, Co-Gérant du magasin de Perpignan.

Toujours dans l'optique de se rapprocher de sa clientèle, le magasin est présent sur les réseaux sociaux pour communiquer sur ses actualités, et prévoit une inauguration prochainement.