



ekwateur

CHANGEONS D'ÈRE, CHANGEONS D'ÉNERGIE

Ekwateur fête ses 10 ans et vise désormais 500 000 compteurs d'ici 2030

Plus de 260 000 compteurs, 45 millions d'euros levés et 70 % de ses volumes d'énergie destinés aux professionnels : dix ans après sa création, Ekwateur a changé d'échelle. Le fournisseur français indépendant d'énergies renouvelables veut désormais aller plus loin et vise 500 000 compteurs à horizon 2030. Son ambition : ne plus seulement fournir de l'énergie, mais aider particuliers, entreprises et collectivités à mieux consommer, produire, stocker et piloter leur énergie.

En 10 ans, Ekwateur a contribué à faire bouger les lignes de l'énergie

Lorsque Ekwateur se lance, le marché français de l'énergie s'ouvre progressivement à de nouveaux acteurs. L'entreprise part alors d'une conviction simple : les consommateurs doivent pouvoir choisir leur énergie et devenir eux aussi acteurs de la transition énergétique.

Ekwateur développe des offres d'électricité renouvelable et de biométhane avec l'objectif de rendre ces choix plus simples, plus lisibles et plus accessibles.

Depuis dix ans, Ekwateur propose ainsi une électricité 100 % renouvelable avec garanties d'origine, ainsi que des offres de biométhane à 100 % ou 15 %. L'entreprise est également devenue entreprise à mission en 2021.

Dix ans plus tard, 20 % de ses clients particuliers optent pour son offre « producteur local » et 15 % de ses clients gaz choisissent son offre 100 % biométhane.

260 000 compteurs et un virage important vers les entreprises

En dix ans, Ekwateur a aussi changé de dimension. Avec 45 millions d'euros levés depuis 2016 et plus de 260 000 compteurs, le fournisseur a progressivement affirmé sa place parmi les acteurs alternatifs les plus réputés du marché français de l'énergie.

Cette croissance passe désormais largement par les entreprises : 70 % des volumes d'énergie d'Ekwateur sont aujourd'hui destinés aux professionnels. Le fournisseur alimente plus de 3 300 clients professionnels, parmi lesquels des ministères, des associations et des groupes privés comme Benetton, et est classé 4e par la CRE (2026) en nombre de sites fournis.

« Nous ne voulions pas simplement être un vendeur d'énergie. Dès le départ, notre ambition était de rendre la transition énergétique concrète, en facilitant l'accès des consommateurs aux nouvelles solutions qui émergeaient et donner des débouchés aux producteurs de renouvelables. C'est ce qui nous a amenés à développer des offres autour des équipements solaires, de la recharge électrique ou encore du biométhane. Aujourd'hui, 20 % de nos clients particuliers optent pour l'offre "producteur local", et 15 % de nos clients gaz choisissent l'offre 100 % biométhane »,

Jonathan Martelli,
cofondateur d'Ekwateur
et Président du groupe Joul.

Demain, ne plus seulement vendre de l'énergie mais aider à mieux la piloter

Électrification des usages, développement des énergies renouvelables, renouvellement du parc nucléaire : le système énergétique français est en pleine transformation. L'enjeu n'est désormais plus uniquement de produire suffisamment d'énergie, mais de pouvoir la rendre disponible au bon moment et à un prix compétitif, tout en gagnant en flexibilité.

Pour Ekwateur, cette transformation doit aussi faire évoluer le rôle des fournisseurs. L'entreprise veut progressivement passer du métier de fournisseur kilowattheures à celui de fournisseur de services de décarbonation, en reliant davantage production et consommation.

Concrètement, Ekwateur veut développer des solutions de pilotage et de stockage de l'énergie, des offres clés en main pour les professionnels et les collectivités, des forfaits adaptés aux besoins de chaque client et davantage de production locale.

21 contrats d'électricité renouvelable (PPA) et 100 GWh par an

Autre axe de développement : les contrats d'achat d'électricité renouvelable (PPA). Ekwateur en compte pour le moment 21, représentant environ 100 GWh d'électricité renouvelable par an, et souhaite renforcer cette stratégie d'abord en France puis à l'échelle européenne.

À plus long terme, le fournisseur veut également développer ses capacités d'agrégation de production renouvelable et de pilotage de la flexibilité, aussi bien du côté de la production que de la consommation et du stockage.

« En dix ans, nous avons réussi à faire entendre la voix d'un acteur indépendant et à démontrer qu'une alternative audacieuse était possible sur le marché de l'énergie. Aujourd'hui, l'enjeu est différent : consolider les bases que nous avons construites et passer à l'échelle, sans perdre ce qui nous a permis de durer, notre indépendance, notre agilité et notre capacité à innover »

*Cristian Montoya,
Directeur Général
d'Ekwateur*

450M€
de chiffre
d'affaire

250000
compteurs
en France

150
collaborateurs

Entreprise



Certifiée



Ekwateur

Cap sur 500 000 compteurs en 2030

Pour ses dix prochaines années, Ekwateur affiche désormais un objectif : atteindre 500 000 compteurs d'ici 2030 et poursuivre son développement auprès des grandes entreprises et des acteurs publics.

« À horizon 2030, nous visons 500 000 compteurs et souhaitons poursuivre notre développement auprès des grandes entreprises et des acteurs publics. Cette croissance n'est pas une fin en soi. Notre ambition est de conforter notre position de référence de la transition énergétique et d'acteur de l'innovation. Demain, notre rôle sera aussi d'aider nos clients à agir concrètement sur leur énergie : réduire leurs consommations, produire, stocker et mieux valoriser leur flexibilité. Pour y parvenir, nous devons rendre ces solutions simples d'accès et lever les principaux obstacles à leur déploiement, notamment en matière de financement et de mise en œuvre », conclut Cristian Montoya.

À propos d'Ekwateur

Ekwateur a été créée par Jonathan Martelli et Julien Tchernia en novembre 2015. C'est après avoir travaillé ensemble dans le secteur de l'énergie qu'ils ont eu l'idée de lancer le premier concept de fournisseur d'énergie collaboratif.

Ekwateur est une alternative aux acteurs dominants du marché français et propose de l'énergie (gaz, électricité et bois) renouvelable aux particuliers et petits professionnels.

Pour Ekwateur, l'énergie doit être transparente !