

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Entreprendre en couple, en famille ou entre amis : pourquoi le modèle illiCO travaux séduit de plus en plus de binômes

Niort, le 23 juillet 2025 - Le modèle de franchise proposé par illiCO travaux, pionnier du courtage en travaux et de l'accompagnement de chantier qui compte 200 implantations, attire un nombre croissant d'entrepreneurs qui choisissent de se lancer... à deux ! Qu'ils soient conjoints, membres d'une même famille ou amis de longue date, ces binômes trouvent dans le réseau un cadre solide, humain et structuré pour donner vie à un projet commun, en toute autonomie. illiCO travaux détaille les raisons de la réussite de ce modèle qui favorise la synergie et multiplie les chances de succès pour les duos qui se lancent dans l'aventure.

La franchise : un modèle souple pour entreprendre à deux

La franchise permet à de nombreux porteurs de projet de se lancer dans l'aventure entrepreneuriale, en toute indépendance tout en bénéficiant du soutien d'une marque reconnue et un cadre structuré. **Chez illiCO travaux, cette souplesse séduit particulièrement les personnes souhaitant entreprendre en duo : conjoints, parents-enfants, frères et sœurs ou amis proches.** « De plus en plus de nos franchisés se lancent à deux. C'est une vraie richesse. Quand la confiance existe déjà, comme dans un couple ou une relation familiale ou amicale, cela renforce la solidité du projet. Notre rôle est d'accompagner cette dynamique, avec des outils adaptés, un suivi personnalisé et une formation de qualité » explique **Thierry Abriat, Directeur Général d'illiCO travaux.**

La force du modèle illiCO travaux réside dans sa capacité à **conjuguer indépendance entrepreneuriale et accompagnement opérationnel**, ce qui permet à chaque binôme de trouver sa propre organisation et de mettre en valeur ses complémentarités. **Aujourd'hui près de 15 % du réseau sont des entrepreneurs qui se sont lancés en couple, entre amis ou en famille.**

« En outre, grâce à leur complicité et leur complémentarité, ces binômes offrent à leurs clients une expérience unique, basée sur l'écoute, la proximité et un suivi de qualité » complète Thierry Abriat.

Entreprendre en couple : quand l'union (professionnelle) fait la force

Chez illiCO travaux, **près d'une quinzaine de franchisés** ont choisi de partager à la fois leur vie personnelle et professionnelle. Un choix audacieux qui s'avère souvent très performant :

« Travailler en couple présente de nombreux avantages : la coordination est plus facile, les horaires sont plus flexibles et la communication est meilleure car chacun connaît l'autre parfaitement. Ils partagent leurs réussites mais aussi les difficultés et peuvent s'épauler l'un et l'autre au quotidien » explique Thierry Abriat, qui se réjouit de compter de plus en plus de franchisés en couple dans son réseau.

C'est le cas de **Sylvain Juin et Diana Juin Dos Santos**, à la tête de l'agence illiCO travaux d'Alençon depuis 2 ans. « Nous avons toujours eu envie de construire notre propre entreprise et de travailler ensemble. Le modèle de la franchise a été pour nous une évidence : pouvoir créer notre propre business sans pression hiérarchique, tout en étant épaulés par un réseau solide ! Aujourd'hui, nous ne regrettons pas notre choix : tout fonctionne très bien, le pro comme le perso ! ». Ensemble, ils ont fait de leur complémentarité un levier de réussite.

Ce qu'ils apprécient particulièrement dans le fait d'entreprendre en couple :

- Une vision commune du projet d'entreprise
- Des décisions prises à deux, en confiance
- Une flexibilité dans l'organisation quotidienne
- Un soutien moral et professionnel permanent





Entreprendre en famille : un projet porteur de valeurs et d'avenir

Entreprendre en famille permet de miser sur la confiance, la solidarité et une communication instinctive entre proches. Cela une répartition naturelle des rôles tout en conjuguant les forces de différentes générations. C'est aussi une formidable opportunité de transmettre un savoir-faire, des valeurs et un projet durable à ses enfants ou à ses proches, dans un cadre entrepreneurial structurant. **Chez illiCO travaux, ce modèle séduit de plus en plus, car il permet de construire un avenir commun tout en capitalisant sur la confiance naturelle qui unit les membres d'une même famille.**

À Fougères (35), **Roland Fougeray** collabore avec ses deux fils, **Matthieu et Nicolas**, tous deux agents indépendants. Ensemble, ils gèrent leur agence dans une ambiance familiale et professionnelle. Cette histoire entrepreneuriale familiale a d'ailleurs débuté sur un chantier ! « Il y a quelques années, nous avons tous les trois participé activement aux rénovations de nos maisons. Travailler ensemble sur le projet d'agence était donc plutôt évident, et correspondait aux valeurs humaines retrouvées chez illiCO travaux. Aujourd'hui, nous apprécions le côté rassurant et confortable de cette collaboration familiale, tout en vivant une aventure entrepreneuriale »

Entreprendre en famille avec illiCO travaux permet :

- De transmettre une culture d'entreprise commune
- De bâtir un projet durable sur plusieurs générations
- De partager les responsabilités selon les compétences de chacun
- De vivre une aventure collective renforcée par les valeurs du réseau



Entreprendre entre amis : de la complicité à la réussite

Si l'on dit souvent qu'il ne faut pas mélanger amitié et affaires, illiCO travaux démontre le contraire ! Nombreux sont ceux qui, portés par des années de complicité, décident de concrétiser un rêve entrepreneurial commun. C'est le cas de **Clovis Adam** et **Romain Cosson**, franchisés à **Saint-Dizier**, amis de longue date et aujourd'hui partenaires à part entière. « Amis depuis 20 ans, nous avons tous les deux démarré nos carrières dans des secteurs géographiques et des métiers différents. Travailler un jour ensemble était en projet depuis longtemps, et notre appétence commune pour le domaine des travaux a été le déclencheur ! » expliquent-ils.

« Si je devais résumer notre collaboration en un mot, ce serait 'complémentarité' » poursuit Romain Cosson. « Et pour moi, ce serait 'évidence'. L'aventure illiCO travaux correspond à notre rêve de longue date » complète Clovis Adam.

Travailler entre amis dans le cadre de la franchise, c'est :

- Construire une entreprise sur des bases solides de confiance
- Combiner des profils différents et complémentaires
- S'entourer du soutien bienveillant du réseau
- Vivre une aventure professionnelle humaine et motivante

Les atouts du modèle illiCO travaux : un cadre structuré pour un duo libre et ambitieux

Le succès des binômes chez illiCO travaux repose sur un équilibre unique entre **indépendance** et **accompagnement personnalisé** tout en

bénéficiant de la force et la complémentarité de leur duo.

La franchise offre à tous ceux qui la rejoigne :

Une formation initiale complète

Un accompagnement terrain régulier

Des outils de pilotage efficaces

Une communication nationale forte

Une équipe réseau accessible et réactive

« illiCO travaux, c'est une aventure humaine autant qu'un projet professionnel. Nous voyons chaque binôme comme une force : la diversité de profils, la complémentarité et la confiance sont autant d'atouts que nous encourageons au sein du réseau » conclut Thierry Abriat.

Pour postuler : <https://franchise.illico-travaux.com/devenez-franchise/>

À PROPOS d'illiCO travaux - Leader de la rénovation, illiCO travaux est un réseau de plus de 200 agences spécialisées dans l'accompagnement en travaux de rénovation et d'extension (courtage, suivi de chantier...). Depuis 25 ans, illiCO travaux accompagne les particuliers et les professionnels à toutes les étapes de leurs travaux : définition de leurs besoins, mise en relation avec des artisans locaux rigoureusement sélectionnés, réception et analyse des devis, suivi de chantier jusqu'à sa réception. Chaque année, plus de 6000 chantiers sont ainsi réalisés avec illiCO travaux, qu'il s'agisse de travaux de rénovation globale ou partielle (cuisine, salle de bain...) extension, aménagement de combles, aménagement extérieur...