

Frédéric Da Silva, nommé Technico-commercial Profils Systèmes pour la région Rhône-Alpes

Profils Systèmes, fabricant français de menuiseries aluminium depuis plus de 35 ans et basé à Baillargues (34), annonce l'arrivée de Frédéric Da Silva en tant que Technico-commercial pour la région Rhône-Alpes. Doté de plus de 20 ans d'expérience dans la vente aux professionnels et le développement commercial en BtB, il prend ses fonctions sous la responsabilité de Denis Bouniol, Directeur de Région Grand Sud, et succède à Denis Hilaire (parti en retraite).

Frédéric Da Silva couvrira les départements de l'Ain (01), des Hautes-Alpes (05), de l'Ardèche (07), de la Drôme (26), de l'Isère (38), de la Loire (42), du Rhône (69), de la Saône-et-Loire (71), de la Savoie (73) et de la Haute-Savoie (74). Il aura pour mission de développer et fidéliser le réseau de fabricants de menuiseries aluminium, intervenant aussi bien en BtB qu'en BtC, ainsi que les acteurs du secteur tertiaire.

Fort d'une formation commerciale et d'une parfaite connaissance des circuits de distribution, Frédéric Da Silva a nourri une solide expertise du secteur du bâtiment et de la quincaillerie pour la menuiserie. Après avoir exercé pendant dix ans en tant que Directeur Général Adjoint d'une enseigne de bricolage dans l'Allier et la Saône-et-Loire, il a ensuite consacré 18 ans au développement commercial BtB pour la vente de quincaillerie destinée à la menuiserie chez Chapier Foussier, dont 8 années dans le management en tant que Chef de Secteur.



Doc. Profils Systèmes

Apprécié pour son dynamisme et son expertise technique, il maîtrise parfaitement le « jargon » du métier et s'impose comme un homme de terrain. Ce nouveau défi au sein de Profils Systèmes constitue sa première expérience chez un gammiste, une opportunité qu'il entend relever avec enthousiasme et conviction.

Son intégration au sein de Profils Systèmes s'inscrit dans une démarche commune d'innovation, de performance et d'engagement éco-responsable. Il rejoint ainsi une entreprise reconnue pour son positionnement de référence sur le marché, son offre produits très large, l'attention qu'elle porte au design comme à l'amélioration continue de ses process. Frédéric Da Silva mettra toute son expérience au service de la croissance et de la dynamique commerciale de Profils Systèmes dans la région Rhône-Alpes.

À propos de Profils Systèmes. Depuis 1987, Profils Systèmes est un leader européen dans la conception, la fabrication et la commercialisation de systèmes de profilés aluminium pour le bâtiment. Avec l'arrivée de sa deuxième presse d'extrusion début 2024, elle développe ses services d'extrusion à façon pour des secteurs diversifiés tels que l'automobile, le solaire, l'agencement... L'entreprise dispose d'un site industriel et logistique de 53 000 m², emploie plus de 450 salariés et bénéficie d'un processus de production intégré : 2 presses d'extrusion de 2 200 et 2 500 tonnes portant sa capacité d'extrusion annuelle à 20 000 tonnes. L'entreprise dispose également de cinq chaînes de laquage, avec une capacité jusqu'à 100 000 m² de laquage chaque semaine. Deux chaînes de laquage vertical et une chaîne de laquage horizontal sont utilisées, ainsi qu'une chaîne de sublimation pour des laquages exclusifs offrant des effets bois, métalliques et minéraux ; une chaîne est dédiée aux accessoires.

Grâce à son outil industriel complet et performant, Profils Systèmes garantit une fabrication française de haute qualité, avec des capacités de production élevées et une grande variété de finitions disponibles.