

Ithaque passe la barre des 1 000 clients et s'impose sur le marché de la rénovation énergétique

1 000. C'est le nombre de clients convaincus par [Ithaque](#) depuis son lancement en 2021. Un cap symbolique pour la start-up auto-financée, qui poursuit ainsi sa mission de "massifier la rénovation énergétique performante pour un habitat durable". Après avoir multiplié sa croissance par 2 l'année dernière, la jeune pousse prévoit d'atteindre les 4 millions de chiffre d'affaires en 2024.

Une croissance record en 2023

Ithaque a fait le choix dès le départ de mettre l'accent sur la rénovation globale. Cela se traduit par accompagnement client avant travaux via l'audit énergétique, et pendant travaux via une prestation d'Assistance à Maîtrise d'Ouvrage puis le dispositif Mon accompagnateur Rénov en 2024. Une stratégie payante ! La jeune entreprise a doublé son chiffre d'affaires pour atteindre les 1,3 million d'euros en 2023 et vise les 3 millions d'euros de revenus d'ici à la fin de l'année. Une croissance exceptionnelle générée par une hausse de 100 % du nombre clients et du nombre d'audits énergétiques réalisés, grâce entre autres à la satisfaction client et le bouche à oreille. Ithaque est la startup du secteur avec la meilleure note Google Avis à 4,9/5 en moyenne. Autre donnée significative, Ithaque ambitionne d'intervenir dans 70 départements fin 2024, contre 50 en 2023.

Un contexte réglementaire (très) favorable

Outre l'expertise de ses équipes et la pertinence de ses outils, Ithaque bénéficie d'un contexte réglementaire très favorable. En effet, le gouvernement multiplie depuis plusieurs mois les mesures ambitieuses en matière de rénovation énergétique, avec pour objectif une transformation à grande échelle du parc immobilier, indispensable pour relever le défi climatique. Depuis le 1er janvier 2024, la mise en place du parcours accompagné MaPrimeRénov' ouvre le droit à de généreuses subventions à condition de faire une rénovation ambitieuse et de passer par un organisme agréé Mon Accompagnateur Rénov, tel que Ithaque.

Ithaque, un acteur engagé dans la formation des professionnels de la rénovation énergétique

Porté par la conviction que la rénovation énergétique est un enjeu central de la transition écologique, Ithaque est d'abord un acteur engagé. C'est pourquoi la start-up forme des chefs de projet en rénovation énergétique au sein de la Solive, l'école de la rénovation énergétique. À ce jour, Ithaque est intervenu devant près de 200 élèves de La Solive, et a accueilli près de 60 stagiaires de cette même formation dans ses murs en se donnant deux grandes missions : participer à l'amélioration du confort des logements et contribuer activement à la préservation de l'environnement.

Co-fondateur du collectif RENOMAR, Ithaque porte la voix des établissements agréés "Mon Accompagnateur Rénov"

Afin d'aller toujours plus loin, Ithaque a par ailleurs cofondé Renomar' en février dernier aux côtés d'Assistant Renov (filiale d'Effy) et TEKSIAL. Premier réseau national des structures



labellisées Mon Accompagnateur Rénov'¹, l'association entend défendre le développement de la "rénovation d'ampleur" comme fer de lance de la stratégie à mettre en place pour éradiquer les 5 millions de passoires thermiques en France.

Ithaque en quelques chiffres clés

- 1000 clients
- 100% auto-financée
- 60 stagiaires ingénieurs thermiciens formés
- 4,9/5 de satisfaction moyenne sur Google Avis
- 2ème place classement HappyAtWork 2023 sur le secteur de l'environnement et l'énergie
- 30 recrutements prévus pour l'année 2024
- 1 logiciel développé en interne - Argos - certifié par l'ADEME pour établir DPE et Audit Énergétique
- 1er janvier 2024, Ithaque devient "Mon Accompagnateur Rénov"

À propos d'Ithaque

Lancée en 2021, Ithaque a un objectif : massifier la rénovation énergétique performante en répondant aux besoins des particuliers en leur proposant un service clé en main de la conception jusqu'à la fin des travaux, en passant par le montage du dossier MaPrimeRénov et le suivi de chantier en tant qu'AMO. Ithaque place la science au centre des projets de rénovation énergétique. Avec une expertise de terrain, la startup permet d'aider les acteurs B2C tels que RenovationMan ou bien même le Crédit Agricole, à mûrir leur stratégie en lien avec la rénovation énergétique, et à mieux accompagner leurs clients particuliers. Plus d'informations sur le site d'[Ithaque](#).

¹ Mon Accompagnateur Rénov' (MAR) est un dispositif prévu par la loi Climat et Résilience 2022 qui met en relation les particuliers souhaitant réaliser des travaux de rénovation avec des professionnels agréés. Véritables « tiers de confiance », ces derniers délivrent un accompagnement personnalisé sur les aspects financiers, techniques, administratifs et sociaux du projet.