

Sebach France intègre SESAB et renforce ses capacités de service

Nîmes, le 10 février 2026 – [Sebach](#), spécialiste des solutions sanitaires mobiles adaptées aux besoins spécifiques des chantiers, des sites agricoles ou industriels ainsi que des événements, annonce le rachat de [SESAB](#), société spécialisée dans la location, l'installation et l'entretien de bungalows, de sanitaires et la mise en place de barrières.

Fort de l'acquisition de cet acteur majeur dans le Grand Est et de la densification de son réseau d'agences depuis près de deux ans, Sebach entend consolider la proximité et la qualité de ses services pour devenir le partenaire sanitaire essentiel des entreprises du BTP, de l'événementiel et des collectivités.

Une acquisition stratégique pour renforcer la présence de Sebach dans le Grand Est

Créée en 2005, SESAB déploie des solutions sanitaires dans l'ensemble du Grand Est. Son fort ancrage territorial, sa connaissance historique des solutions de Sebach et son expertise en ont fait un partenaire reconnu par les professionnels de la région. Avec des agences à Belfort et Strasbourg, SESAB ne se limite pas à la simple location de toilettes : elle propose une large gamme d'équipements pour chantiers et événements (sanitaires autonomes et raccordables, bureaux, vestiaires, réfectoires, constructions modulaires, barrières) mais aussi de toilettes VIP et roulottes événementielles pour des prestations haut de gamme.

Ce rachat permet à Sebach de consolider sa présence dans le Grand Est, tout en s'appuyant sur le savoir-faire des équipes de SESAB, qui conservera d'ailleurs son nom. Il illustre l'engagement continu de l'entreprise à fournir aussi bien aux acteurs privés qu'aux collectivités des dispositifs innovants et durables pour favoriser l'accès à l'hygiène sur les chantiers, au sein des espaces publics (parcs, plages, jardins, places) ou lors de périodes de forte affluence (manifestations sportives, festivals, fêtes locales, vacances scolaires, etc.).

« Au-delà de cet ancrage territorial renforcé, cette acquisition s'inscrit dans la volonté de Sebach d'élever ses standards de service », précise Bruno Diss, Directeur Général de Sebach France. « Notre objectif ? Offrir à nos clients un accompagnement de qualité supérieure, à la hauteur des enjeux de leurs projets ».

Un changement opérationnel pour un service intégral et haut de gamme

Et pour cause, Sebach a engagé une profonde réorganisation de son modèle opérationnel afin de répondre au mieux aux attentes particulières de ses clients. L'entreprise investit simultanément dans ses outils, ses équipements et ses équipes pour professionnaliser l'ensemble de sa chaîne de valeur. SESAB bénéficiera également de l'apport du groupe TOI TOI & DIXI (sa maison mère) pour l'intégralité de son matériel grâce aux implantations proches en Allemagne et en Suisse.

Le renouvellement de la flotte de camions, la mise en place d'une organisation en hubs, la spécialisation des fonctions et le déploiement de nouveaux outils numériques de pilotage et d'optimisation des tournées permettront d'améliorer la fiabilité des interventions, de respecter les délais et de gagner en réactivité sur le terrain. Sebach souhaite ainsi passer à une logique d'anticipation et de planification pour une qualité de prestation accrue.

L'entreprise accroît ainsi sa capacité à fournir une prestation intégrale et premium : du conseil en amont pour créer la zone sanitaire la mieux adaptée au site, à la mise en place et la maintenance jusqu'au retrait en fin de location.

« Sebach n'est pas un simple fournisseur de solutions sanitaires mobiles », poursuit Bruno Diss. « Nous voulons nous positionner comme un véritable partenaire, capable d'analyser les besoins en amont, de dimensionner des installations adaptées et d'assurer un suivi rigoureux tout au long de la prestation ».

Une ambition nationale soutenue par une expansion maîtrisée

Filiale du groupe TOI TOI & DIXI depuis 2022, Sebach a - sous l'impulsion de Bruno Diss, à la tête de l'entreprise depuis deux ans - accéléré son développement en France. L'entreprise nourrit une ambition forte : s'imposer comme l'acteur de référence des solutions sanitaires.

Pour ce faire, Sebach a entrepris une importante démarche de structuration et d'accroissement de son réseau d'agences avec, rien qu'en 2025, l'ouverture de nouveaux sites à [Nice](#), [Agen](#) et [Toulouse](#), ainsi que la relocalisation d'une agence à [Berre-l'Étang](#).

Cette stratégie permet en outre à l'entreprise de renforcer son engagement historique en faveur de l'environnement, formalisé dès 2012 au sein de sa [Charte des engagements pour le Développement Durable](#). En effet, si les solutions de Sebach - par leur conception - se veulent les plus respectueuses possible de l'environnement, les services assortis le sont tout autant : grâce à des trajets courts et des itinéraires optimisés, les kilomètres parcourus pour la livraison, le service et l'élimination (au sein de stations de traitement des eaux usées prévues à cet effet) sont réduits au minimum.

* * *

À propos de Sebach

Filiale du groupe TOI TOI & Dixi, Sebach conçoit, fabrique et commercialise des solutions sanitaires mobiles adaptées aux besoins spécifiques des chantiers, des sites agricoles ou industriels ainsi qu'à tous types d'événements. Avec son siège social basé à Nîmes, Sebach France compte une centaine de personnes en France au plus proche de ses clients via un réseau d'agences et de concessionnaires.

L'entreprise est engagée dans un investissement continu en Recherche et Développement ainsi que dans la protection de l'environnement, confirmant sa volonté de garantir des produits innovants et des prestations de haute qualité tout en réduisant l'empreinte de son activité.

Pour en savoir plus : <https://www.sebach.fr/>