

SOCODA

De nouveaux distributeurs nous ont rejoints cette année !

Paris, le 12 décembre 2022

L'année 2022 aura été marquée par l'entrée de 9 nouveaux distributeurs qui ont rejoint SOCODA, une alliance de distributeurs indépendants au service des entreprises du bâtiment et de l'industrie.

La branche électricité a accueilli BATIPRO

BATIPRO

Basé à Thionville au sein de la région Grand EST, BATIPRO est un leader régional sur le marché des matériaux de construction mais aussi en équipement individuel, en fourniture industrielle et en outillage.

Forte de son savoir-faire, BATIPRO a su établir une solide collaboration avec ses clients. Garantir le meilleur aux professionnels comme aux particuliers avec des produits de qualité et de haute technicité. Des équipes d'hommes et de femmes sont disponibles pour un service rapide et une livraison efficace. Leurs objectifs premiers sont de continuer à satisfaire leurs clients et de poursuivre leur dynamique de consolidation sur notre marché.



<https://www.bati-c.com/>

« Nous avons racheté la société Schmit SAICA déjà adhérente du Groupe SOCODA. Tout naturellement nous avons souhaité continuer le partenariat ». Jean-Christophe JUMEAUX, Dirigeant

La branche Outils Pro Industrie se développe avec l'arrivée de BEAUBELIQUE INDUSTRIE, DISTRIDIAM-SONEFI, DURAND SERVICES, MAX RENAUD et MEUNIER.

BEAUBELIQUE INDUSTRIE

Fondée après la guerre, BEAUBELIQUE PIERRE est une entreprise familiale initialement spécialisée dans la taillanderie. Par la suite, elle développe son activité de négoce rue du Général Cézé à LIMOGES en commercialisant des produits pour l'agriculture et l'artisanat agricole.



L'entreprise prospérant, les locaux deviennent trop exigus. Elle s'implante en 1972 en zone industrielle nord, rue Gilles De Roberval. Au fil des années, la clientèle augmente et se diversifie pour devenir essentiellement industrielle et artisanale.

En 1979, suite au décès prématuré de Mr Jacques BEAUBELIQUE (fils de Pierre) Madame Marcelle BEAUBELIQUE prend la direction de l'entreprise. En 1991, BEAUBELIQUE INDUSTRIE s'installe dans les locaux rue Claude Henri Gorceix en ZI NORD et y poursuit actuellement son activité. En 1999, au départ à la retraite de Madame BEAUBELIQUE, Mr Jean-Luc BEAUBELIQUE devient le PDG de la société et Mr Jean-Charles BEAUBELIQUE le directeur général.

-  <https://www.beaubelique-industrie.fr/>
-  <https://www.facebook.com/beaubeliqueindustrie/>
-  <https://fr.linkedin.com/company/beaubelique-industrie>

« Faire partie d'un groupement est complémentaire à notre forte implantation régionale. La puissance d'un groupement national comme SOCODA au niveau des achats permet à notre société d'être compétitive et diversifiée dans son offre. La force de proposition du réseau de distributeurs nous ouvre également de nouvelles perspectives commerciales. Son expertise est pour nous un gage d'efficacité et de temps dans des domaines complémentaires à nos activités. Cette synergie alliée à notre maillage commercial et technique régional sont des atouts non négligeables dans la politique de développement de notre entreprise ». Jean-Charles BEAUBELIQUE, Dirigeant

DISTRIDIAM-SONEFI

Créée en 2002, avec un siège à Saint Romain (76), une couverture quasi-nationale et 2 agences, la Société DISTRIDIAM a eu pour premier objectif de devenir un acteur majeur de l'outillage Diamant & Abrasifs sur le marché français. Disposant des qualifications et certifications les plus élevées, DISTRIDIAM s'est positionné d'emblée sur des produits haut de gamme pour devenir rapidement un distributeur référencé des plus grandes entreprises du B.T.P. telles Colas, Veolia, Vinci, Eurovia...



Après une période de 10 ans d'acquisitions de clients uniquement en B. to B., DISTRIDIAM élargit son spectre produits à travers une politique de croissance externe. Ainsi, **Normandie Fixations** (Visserie Boulonnerie), **Équilatéral** (Équipements de protections Individuels) et **Sonefi** (Fournitures Industrielles) viennent rejoindre l'activité Diamant et permettre à l'équipe composée de 20 collaborateurs de répondre au mieux aux attentes de ses clients.

-  <https://www.distridiam.fr/>
-  <https://www.linkedin.com/company/distridiam/mycompany/?viewAsMember=true>
-  <https://www.facebook.com/Distridiam-100977315897698>

« Après plusieurs années d'activité Fournitures Industrielles en « solo », j'ai pu constater les limites qui sont imposées aux acteurs isolés du marché : quantités minimales à commander, tarification de certains fournisseurs peu préférentielles, difficultés à concourir face à des « Majors » ... De plus, l'isolement du Chef

d'entreprise et l'absence de comparaison par rapport aux autres acteurs similaires du marché, m'ont amené à rechercher l'adossement à un groupement. Enfin, les différentes tables rondes et ateliers de travail spécifiques aux nouvelles problématiques de digitalisation, écologie, RSE et autres enjeux de société ont été des points qu'il m'a paru intéressant de questionner de manière nouvelle.

Après réflexion et échanges avec mes collaborateurs, SOCODA m'a paru être le partenaire idéal pour booster notre activité, renforcer notre image de marque auprès de nos clients ; une association de compétences pour se fixer des nouveaux objectifs, et une motivation plus forte encore. Au travers des outils multiples mis à disposition par SOCODA, nul doute que 2023 et les années futures seront de plus challenges encore ... » James ALLOUCHE, Dirigeant

DURAND SERVICES

DURAND SERVICES est une entreprise régionale de culture familiale créée en 1975 par Yves Durand (PDG), implantée en Savoie, Haute Savoie dans la Rhône, l'Isère, la Loire et l'Ain. Soit 13 agences et près de 245 collaborateurs au service des clients. L'entreprise est spécialisée dans la pièce auto/poids lourd et les services aux professionnels de l'automobile. Durand Services c'est aussi 1 plateforme de 5 000 m² dont 10 000 m² de rayonnage sur 3 niveaux dédiée à la vente et au stockage de pièces détachées,

<https://www.durandservices.fr/>

<https://www.linkedin.com/company/durand-services>

<https://fr-fr.facebook.com/pages/category/Automotive-Parts-Store/Durand-Services-100401471986596/>



Durand

pièces automobile et services

« Nous avons souhaité rejoindre un groupement d'indépendants dont le seul objectif est de progresser et SOCODA nous a fortement été recommandé. Nos objectifs : diversifier notre activité, digitaliser notre offre et une volonté de proposer à nos 5 000 clients pro une offre outillage et EPI » Ronald DURAND, Directeur général

MAX RENAUD

Max Renaud fondée à la fin du 19^{ème} siècle est toujours une entreprise indépendante et familiale.

Initialement Entreprise de BTP, elle a participé à l'essor industrielle et immobilier de la ville de Pantin (Banque de France) et le cinéma Gaumont-Palace place de Clichy dans les années 30.

Depuis plus de 30 ans, Max Renaud s'est spécialisée dans la location-vente de Blindages de Tranchées. Depuis 7 ans l'entreprise a créé un service de vente d'outillage, consommables et EPI.

<https://www.maxrenaud.fr/>

<https://www.linkedin.com/company/maxrenaud>



« En tant que TPE, nous avons choisi d'adhérer au réseau SOCODA car il nous permettait de préserver notre indépendance commerciale, d'accéder à un large panel de fabricants dans plusieurs domaines avec des tarifs compétitifs sans qu'ils ne soient conditionnés à un volume important. Également le réseau SOCODA, offre plusieurs services et accompagnements, Grands Comptes, transformation digitale, Marketing...). » Stéphane PANIGHINI, Dirigeant

MEUNIER

Basée à Bressuire et à Cholet, les ETS MEUNIER sont spécialisés dans la vente, maintenance et réparation de machines tournantes (moteurs , moto-réducteurs, variateurs, pompes, groupes électrogènes, compresseur, matériels électroportatifs, démarreur et alternateurs).



Autour de leur cœur de métier, des compétences annexes ont été développées : vente d'accessoires et de consommables pour l'électroportatif, postes à souder et leurs consommables, et confection de flexibles hydrauliques. Chacun des 20 salariés apporte chaque jour des solutions de réparation ou de remplacement aux problématiques de leurs clients professionnels et industriels développant ainsi une clientèle fidèle et très diversifiée : industrie agroalimentaire, industrie manufacturière, exploitants de carrière, entreprise de BTP, collectivités, agriculteurs, artisans. Les ETS MEUNIER distribuent uniquement du matériel qu'ils savent réparer, notamment les solutions à faible consommation électriques.

<https://etsmeunier.fr/>

« J'ai repris les ETS MEUNIER fin mars 2022. Lors des discussions avec le cédant, ce dernier m'a fait part de l'adhésion des ETS MENIER au réseau SOCODA. Je ne voyais pas comment un indépendant pouvait avoir de bonnes conditions d'achat et une bonne connaissance du marché sans appartenir à un réseau. Par ailleurs, les salariés connaissaient bien le réseau, son fonctionnement et sa très large gamme de produits. J'ai donc tout naturellement décidé de poursuivre ce partenariat ». Olivier CHAMBOLLE, Dirigeant

La branche Sanitaire Chauffage quant à elle, accueille 3 nouveaux distributeurs : ARDENNES SANITAIRE DISTRIBUTION CHAUFFAGE, COMODIS et DEC COMPTOIR.

ARDENNES SANITAIRE DISTRIBUTION CHAUFFAGE A.S.D.C



Ce distributeur est né début 2017 dans les Ardennes (08) dans le secteur de Sedan suite à l'association des fondateurs issus du bâtiment dans le génie climatique et d'une expérience commune chez un confrère concurrent du groupe Comafranc.

Une demande clientèle s'est fait ressentir et ils y ont répondu favorablement afin de combler un manque de services adaptés aux grands groupes les entourant. Fort d'une structure de 7 personnes et d'une agence située sur la commune de Glaire (08), ils accompagnent leurs clients au quotidien avec plaisir et professionnalisme.

« Suite à notre jeune expérience et à la progression du chiffre d'affaires de notre société, nous avons pris conscience qu'il nous fallait vous rejoindre afin d'avoir le soutien d'un groupement comme SOCODA. Ce qui nous permettra de continuer sereinement notre développement. » Sébastien QUILLE, Dirigeant

<https://www.facebook.com/people/ASDC/100063132315768/>

COMODIS

Créée en 1980, la société COMODIS est spécialisée dans le commerce de gros de matériel de sanitaire, chauffage et plomberie. Grossiste indépendant, COMODIS dispose d'un dépôt de plus de 4 000 M², d'une force de vente de 6 commerciaux et d'un showroom de 300 M². COMODIS est une entreprise à taille humaine avec des valeurs familiales fortes. Très proche de ses clients, l'équipe expérimentée, sait toujours répondre aux besoins de ses clients, en accompagnant ses artisans sur des domaines techniques.



« Être dans un groupement est important pour bénéficier d'une force d'achat et faire partir d'un réseau de professionnels. » Fabien BOULARD, Dirigeant

<https://www.comodis.pro/>

<https://www.facebook.com/comodismontaigu>



COMPTOIR DU CLIMAT

Créée en 2017 COMPTOIR DU CLIMAT est une société spécialisée dans la distribution de matériel de chauffage, climatisation et plomberie. Sa force est d'être un distributeur très présent sur le marché local (Landes), proche de ses clients et expert dans son domaine. Nous avons comme objectif de créer des partenariats forts avec nos fournisseurs.

COMPTOIR DU CLIMAT propose à ses clients installateurs, une offre de produits et de services personnalisés qui leur permet d'optimiser l'efficacité de leurs chantiers et d'augmenter leur notoriété.

Après une première phase de développement concrétisée par un chiffre d'affaires aujourd'hui de 4M€ avec un effectif de 3 personnes, COMPTOIR DU CLIMAT entame un nouveau projet d'accroissement avec l'ouverture d'un second point de vente en 2023, le recrutement d'une nouvelle équipe, un élargissement de l'offre produits avec la naissance des départements photovoltaïque et domotique. Grâce au partenariat avec l'entreprise Acapiou, première entité française spécialisée dans la valorisation des pompes à chaleur en fin de vie (stock pièces détachée d'occasion...) nous pourrions accompagner nos clients dans leur démarche éco-responsable.

« Afin de garantir notre développement, nous avons cherché un partenaire de confiance nous permettant d'accélérer notre stratégie de distributeur local, renforcer notre panel fournisseur, notre réseau professionnel et enfin nous accompagner dans notre transformation digitale. Le réseau Socoda a très rapidement été identifié comme un potentiel clé de nos prochains succès, et nous sommes à présent très heureux de faire partie des nouveaux adhérents »

<https://comptoirduclimat.fr/>

A propos de SOCODA

SOCODA est une alliance de 200 distributeurs indépendants au service des entreprises du bâtiment et de l'industrie, organisé en 5 métiers : Aciers, Décoration, Electricité, Outillage professionnel et Industrie et Sanitaire-Chauffage. Il s'adresse à ses distributeurs en leur proposant une force de négociation et une plateforme de services pour mutualiser leurs moyens, se développer et pérenniser leurs affaires. Le réseau compte + de 1 000 points de vente, 11 000 collaborateurs, 1 000 partenaires fournisseurs et 440 000 clients professionnels pour un chiffre d'affaires de 3,3 milliards d'euros.