Communiqué de presse,

Juin 2025.

« ORCHESTRER SON AVENIR »

UNE FORMATION POUR ANALYSER ET OPTIMISER LA RENTABILITÉ DE SON ACTIVITÉ

À Montpellier, le 23 juin 2025 – Le réseau Repar'stores, leader de la réparation et de la modernisation de stores et de volets roulants toutes marques, renforce son engagement auprès de ses franchisés en leur proposant des formations concrètes et opérationnelles. Focus aujourd'hui sur « **Orchestrer son avenir** », un programme conçu pour donner aux entrepreneurs les clés d'une gestion plus sereine, autonome et orientée vers la pérennité.

MIEUX COMPRENDRE POUR MIEUX PILOTER

Dans un contexte économique en constante évolution, maîtriser les bases de la gestion est indispensable pour assurer la rentabilité et anticiper les phases de croissance. C'est tout l'objectif de cette formation : **aider les franchisés à prendre du recul sur leur activité, à en décrypter les ressorts économiques et à faire des choix éclairés pour l'avenir.**

Grâce à cette formation, les participants apprennent à :

- Identifier les indicateurs clés de leur activité
- Comprendre les enjeux économiques et fiscaux de leur métier
- S'approprier les outils d'analyse pour piloter efficacement leur entreprise

Reposant sur des rappels fondamentaux, des cas pratiques personnalisés et des mises en situation réalistes, la formation vise à **rendre la gestion accessible à tous les profils**, y compris à ceux les moins familiers des chiffres.

UN PROGRAMME EN DEUX TEMPS POUR PRENDRE DU RECUL ET AGIR

La formation **« Orchestrer son avenir »** s'articule autour de deux grands modules complémentaires, conçus pour guider les franchisés à chaque étape de leur réflexion stratégique et de la mise en œuvre des leviers d'amélioration concrets.

1. Analyser sa propre rentabilité

Dans ce premier temps, les participants plongent dans **leurs propres données comptables** pour en faire des leviers de performance.

- Comprendre l'évolution de son activité et **anticiper les moments clés**
- Lire et interpréter les principaux indicateurs : **chiffre d'affaires, marges, charges fixes/variables, seuil de rentabilité**
- Déceler les points forts et **identifier des axes d'amélioration personnalisés**

  → **Durée : 4 heures**

2. Organiser la rentabilité de son activité

Ce second module vise à **transformer l'analyse en stratégie concrète**, au service d'un développement durable.

- Élaborer une **vision économique structurée** : fixer des objectifs, piloter avec des indicateurs fiables, ajuster son organisation
- Mieux comprendre et utiliser les **mécanismes d'optimisation fiscale** adaptés à leur statut

  → **Durée : 3 heures**

Animée par **Éric Stephany**, expert en gestion d'entreprise, cette journée de formation alterne **apports théoriques, échanges d'expérience, travail individuel et accompagnement sur-mesure**. Cette formation, proposée uniquement en présentiel, favorise les échanges directs et l'implication active des participants. À l'issue de la formation, chaque participant repart avec des **outils immédiatement mobilisables dans son quotidien**, une **attestation de fin de formation**, et surtout, une **meilleure confiance dans sa capacité à piloter son entreprise.**

À QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION ?

Cette formation s'adresse à tous les franchisés Repar'stores, quels que soient leur ancienneté ou le stade de développement de leur activité. Ils peuvent y participer à tout moment de leur parcours, en particulier lors d'étapes charnières telles qu'un recrutement, un agrandissement, un achat de local ou autres.

Elle est particulièrement recommandée aux professionnels qui ressentent le besoin de mieux comprendre les chiffres de leur entreprise, de structurer leur gestion ou d'anticiper leur développement futur. Que ce soit pour sécuriser leur rentabilité, gagner en autonomie décisionnelle ou se projeter à moyen terme, **« Orchestrer son avenir »** offre un cadre d'apprentissage rassurant et pragmatique.

À propos de Repar'stores

Fondée en 2009, Repar'stores est la première entreprise nationale de réparation et de modernisation de stores et volets roulants toutes marques. En 2024, le chiffre d'affaires est de 95 millions d'euros pour les franchisés et de 52 millions d'euros pour la tête de réseau. Repar'stores s'affiche comme un réseau fort ayant dépassé le cap des 300 agences.

En 2023, Repar'stores a réalisé une enquête de satisfaction globale avec l'Indicateur de la Franchise (organisme d'enquête indépendant) auprès de ses franchisés et a obtenu des résultats inédits pour un réseau de cette taille avec **96 % de satisfaction générale** faisant de Repar'stores la meilleure franchise de France dans la catégorie + de 100 franchisés.