

PAROLES DE FRANCHISÉ REPAR'STORES.

QU'EST-CE QUI SUSCITE L'ENGOUEMENT CHEZ LES FRANCHISÉS POUR REJOINDRE L'UNIVERS DE REPAR'STORES, ET PLUS ENCORE, POUR Y MAINTENIR LEUR ENGAGEMENT ?

Montpellier, le 6 décembre 2023 - Repar'store, leader dans la réparation et la modernisation de stores et volets roulants toutes marques, a été créé il y a bientôt 15 ans. L'enseigne, **qui se distingue et de loin, par un taux de renouvellement de ses franchisés exceptionnel dépassant les 95 %**, témoigne d'une performance rare dans le secteur de la franchise.

Centrant son développement sur le bien-être de ses collaborateurs, Repar'store attire en moyenne cinquante candidatures par an, intégrant soigneusement une vingtaine de nouveaux franchisés. Ces chiffres reflètent le dynamisme de l'entreprise et son engagement envers ses collaborateurs, démontrant l'attrait durable qu'elle exerce sur le marché. **Qu'est-ce qui suscite un tel engouement chez les franchisés pour rejoindre l'univers de Repar'store, et plus encore, pour y maintenir leur engagement ? Rencontre avec Alexandre Demir, au parcours singulier.**



ALEXANDRE, FRANCHISÉ REPAR'STORES EN RECONVERSION & ENTREPRENEUR DANS L'ÂME.

Alexandre Demir a rejoint Repar'store, en février dernier. Entrepreneur dans l'âme, il s'essaye à différentes activités sur les dernières années, avec une attirance indéniable pour la relation client, et la gestion de ses propres projets. **C'est auprès de l'enseigne Repar'store qu'il a concrétisé son souhait de devenir à la fois patron, tout en assurant une rentabilité rapide de son entreprise.**

Focus sur le parcours atypique d'Alexandre, en reconversion professionnelle chez Repar'store, et nous le pensons, heureux et épanoui.

"J'ai démarré ma carrière dans le monde de la restauration, avec un CAP barman en poche. Ce n'était pas fait pour moi ! J'ai ensuite essayé le métier de carreleur aux côtés de mon beau-frère. Là non plus ! Du coup, j'ai réalisé différentes missions dans le bâtiment en intérim pour intégrer une entreprise de photovoltaïque à la fin. Ça m'a donné le goût de la relation client ! Malheureusement, l'entreprise a fait un redressement judiciaire, car ce marché est en construction/ évolution."

Alexandre, qui a toujours su se réinventer, a un esprit d'entrepreneur. Il décide de se former au métier de chauffeur professionnel, pour y dédier 8 ans de sa vie. Son désir de se lancer à son compte dans l'univers du bâtiment grandit, avec le souhait d'être rentable rapidement. Avec une femme et deux enfants, il ne peut pas prendre trop de risques (financiers). **Après une recherche approfondie de deux ans, Alexandre a trouvé Repar'store.** La combinaison d'un **investissement abordable** (capital de départ de 5 000 euros), d'une **entreprise florissante** et d'un **secteur d'activité captivant**, à Carcassonne, a attiré son attention. Sans oublier la rencontre avec un franchisé expérimenté, Jean-Marc Verdu, déjà implanté dans la région depuis 13 ans.

"Jean-Marc Verdu m'a proposé de reprendre, de me vendre, la zone de Carcassonne, lui travaillant dans le département Aude. J'ai mené un peu mon enquête auprès des franchisés, et en extérieur. Les retours de chacun étaient marquants : accessibilité et honnêteté des franchiseurs, belle aventure humaine, confort de travail, rentabilité du business modèle. Bref, j'ai dit oui."

La formation préalable au terrain effectuée à son arrivée en février, renforce le professionnalisme d'Alexandre, qui embrasse ce nouveau chapitre avec enthousiasme. **Il décrit Repar'store comme une famille engagée à rendre la vie des franchisés plus agréable, comme une enseigne qui incarne la symbiose parfaite entre opportunité d'affaires et soutien communautaire.**

ON AIME ? CETTE ÉQUITÉ ENTRE FRANCHISEUR & FRANCHISÉ.

Repar'store, une enseigne à l'écoute, innovante, au service de ses franchisés, qui oeuvre pour combler aux quotidiens les besoins et attentes de chacun. **Certains n'hésitent pas à transmettre leur entreprise à leurs enfants, ou à une belle rencontre**, comme celle d'Alexandre et Jean-Marc. **En bref, Repar'store, c'est l'esprit de partenariat et de réussite partagée par tous.**



À propos de Repar'store

Fondée en 2009, Repar'store est la première entreprise nationale de réparation et de modernisation de stores et volets roulants toutes marques. En 2022, le chiffre d'affaires est de 80 millions d'euros pour les franchisés et de 45 millions d'euros pour la tête de réseau. Repar'store s'affiche comme un réseau fort ayant dépassé le cap des 290 agences.

En 2023, Repar'store a réalisé une enquête de satisfaction globale avec l'Indicateur de la Franchise (organisme d'enquête indépendant) auprès de ses franchisés et a obtenu des résultats inédits pour un réseau de cette taille avec **96% de satisfaction générale.**

