

## NEBOPAN POURSUIT SON ÉVOLUTION POUR L'ANNÉE 2023

**En cette rentrée, Nebopan revient avec deux principales actualités - la prochaine édition du Nebo'dating et son école de formation EBENE.**

**La sixième édition du Nebo'dating** aura prochainement lieu courant septembre/octobre 2023. Les Nebo'dating ayant pour habitude de se dérouler tous les deux ans, le groupeement a pris la décision de rééditer à titre exceptionnel le salon deux années d'affilée. En effet, après une année de report suite à la crise sanitaire, Nebopan souhaite affirmer son soutien auprès de ses adhérents et partenaires en rapprochant la date de la prochaine édition et revenir sur les éditions tous les 2 ans sur les années impaires.

*La ville et le lieu seront prochainement communiqués.*

### **Le lancement de la 3ème promotion d'EBENE aura lieu en janvier 2023.**

Certifié Qualiopi, l'École Bois Enseignement Nebopan qui a ouvert ses portes en janvier 2020 à Bordeaux, et transmet des connaissances solides en matière de bois et dérivés, thermique, construction et commerce, lance sa troisième promotion. Cette nouvelle promotion de la formation longue sur mesure à temps partiel a pour objectif de faire valider aux élèves un Certificat de Qualification Professionnelle (CQP) en Vente Conseil ou encore d'Attaché Technico-commercial.

### **Modules en plus au menu !**

EBENE c'est aussi des modules de formation à la carte pour ses adhérents.

À l'instar des modules de formation techniques, liées aux métiers du bois et de ses dérivés, proposés depuis l'année dernière, le lancement de la 3ème promotion sera l'occasion d'ajouter de nouveaux modules de formation. EBENE proposera des modules de 2 jours en moyenne liée au commerce et au management, tels que :

- Formation vendeur ATC / vendeur externe - Devenez Un Vendeur Exceptionnel.
- Formation Vendeur interne & showroom.
- Développer et vivre pleinement ma posture de Manager
- Conduire mes entretiens annuels d'évaluation et mes entretiens professionnels
- Animer des réunions participatives et productives
- Communiquer efficacement et sereinement
- Gérer efficacement son temps
- Gérer les tensions et les conflits
- Les achats au coeur de ma rentabilité
- Manager et piloter les objectifs

Nebopan élargit son éventail et met le doigt sur l'importance du management et de l'humain au sein d'une équipe/entreprise.

### **Garder un oeil :**

Après avoir débuté sur Facebook et LinkedIn en début d'année 2022, Nebopan continue à développer sa présence sur les réseaux, en arrivant sur Instagram en mai dernier.

## Chiffres Clés

**23**

*sociétés en France et  
en Belgique*

**85**

*points de distribution*

**773**

*millions d'euros de chiffre  
d'affaires en 2021*

**2000**

*collaborateurs*

**30 000**

*clients*

**1000**

*fournisseurs*

**1994**

*création du groupement  
Nebopan*

**2020**

*lancement de d'EBENe  
(Ecole de Bois Enseignement  
Nebopan)*

