

MÉO a choisi la société Techform pour l'accompagner dans la transformation digitale de son offre grâce à la solution de configuration commerciale CPQ

MÉO, 1^{er} fabricant français de menuiseries bois-aluminium, présente son partenariat avec l'entreprise Techform pour la mise en place de son nouveau configurateur commercial. Cette solution sera déployée en interne et proposée à ses clients courant 2023 à travers un outil de chiffrage et de passage des commandes en ligne.

Ce projet s'inscrit dans la stratégie globale du système d'information de MÉO en s'intégrant parfaitement aux logiciels de gestion (ERP/CRM) et données techniques déjà en place. Les périmètres fonctionnels de chaque logiciel sont définis et les flux seront automatisés. A travers cette solution digitale, MÉO souhaite apporter de nouveaux services à ses clients et optimiser sa performance commerciale :

- Proposer une offre produits complète sur mesure
- Apporter un rendu réaliste en temps réel des produits configurés
- Contrôler la faisabilité technique
- Gérer les devis et commandes...

Qui est Techform ?

Depuis plus de 20 ans, Techform est éditeur de plateformes de chiffrages et de configurations techniques. Ces solutions, dites CPQ (Configure, Price, Quote) sont dédiées aux produits complexes des professionnels du Bâtiment et de l'Industrie.

Le mot du président Techform - Charles Bensoussan

« Notre solution Techform CPQ (Configure, Price, Quote), dédiée à l'optimisation des stratégies de ventes multicanales, allie une plateforme de chiffrages à une plateforme de configurations techniques. Grâce à l'automatisation de l'ensemble du processus de vente, depuis la génération du devis jusqu'à son transfert en commande, Techform CPQ augmente significativement la performance commerciale.

De la conjonction de la solution Techform CPQ et du souhait de MÉO de proposer à ses commerciaux et clients professionnels un outil collaboratif, voué à simplifier les ventes de ses menuiseries, est né un partenariat digital. La solution connecte le professionnel au fabricant, permet de travailler sur un référentiel produits commun et de bénéficier de tarifs fiables et à jour.

Je suis ravi que les synergies entre MÉO et Techform aboutissent sur cette solution performante. Je suis confiant sur les bénéfices qu'en tireront au quotidien MÉO et ses clients. »



MéO à retrouver sur les réseaux sociaux :

<https://www.facebook.com/MeOLaFenetreEmotion>

https://www.instagram.com/meo_fenetre_emotion/

<https://www.pinterest.fr/MeOlafenetreemotion>

<https://www.linkedin.com/company/fenetreomeo>

A PROPOS DE MÉO :

Créateur du concept bois-aluminium en 1983 et filiale du Groupe LIEBOT (1^{er} groupe français de fenêtres et façades), MéO est le 1^{er} fabricant français de menuiseries bois-aluminium sur mesure, décoratives, accessibles et performantes, destinées aux professionnels installateurs.