

Communiqué de presse – lundi 28 septembre 2026

Les professionnels de la Salle de Bains se mettent à nu !

À l'occasion du Paris Builders Show, Coédís met en lumière la force du réseau de distribution professionnelle de la Salle de Bains : des agences et showrooms qui jouent un rôle pivot dans l'animation de la filière professionnelle, en mettant en relation l'ensemble de la chaîne de valeur, de l'amont à l'aval, autour d'une même exigence : satisfaire le client final.



Des agences et showrooms au cœur de la filière professionnelle

Dans la Salle de Bains, la performance d'un réseau professionnel ne repose pas uniquement sur la profondeur de son offre. Elle repose aussi sur **la capacité de ses points de vente à répondre aux besoins de chaque projet**. Les agences et showrooms des adhérents de Coédís constituent ainsi des **points de contact privilégiés pour les installateurs et leurs clients particuliers, les prescripteurs et les autres professionnels du bâtiment**. Ils permettent de **découvrir les solutions des fabricants, de comparer les offres et de trouver les réponses techniques adaptées**.

L'avantage de s'appuyer sur un réseau pro, c'est qu'ils sont pros !

Parce que derrière chaque projet réussi, il y a des professionnels qui apportent le bon conseil, la bonne solution et le savoir-faire nécessaire pour la mettre en œuvre.

Un réseau de proximité au service des professionnels

Plus de 2 000 points de vente et showrooms dédiés à la Salle de Bains constituent ainsi un réseau de proximité au service des professionnels et de leurs clients particuliers partout en France. Dans ces espaces, les professionnels peuvent bénéficier de multiples services : **présentation de l'offre, conseil technique et commercial, disponibilité des produits, gestion des approvisionnements, livraison, accompagnement et service après-vente**.

Cette proximité constitue l'une des forces historiques de la distribution professionnelle : **être au plus près des marchés et des professionnels qui les font vivre**. À travers ce réseau, les distributeurs contribuent également à faire connaître les innovations des fabricants, à faire remonter les besoins du terrain et à faciliter leur appropriation par les installateurs.

Mettre en lumière ceux qui font vivre le réseau professionnel

À l'occasion du Paris Builders Show, Coédís souhaite ainsi **mettre à l'honneur les agences et showrooms de ses adhérents**, véritables vitrines du savoir-faire de la distribution professionnelle dans l'univers de la Salle de Bains. Cette démarche s'inscrit dans le fil conducteur porté par Coédís lors de l'événement : « **Faire Filière** ».

Car faire filière, c'est aussi valoriser chacun des maillons qui la composent et rappeler le rôle structurant de la distribution professionnelle dans la circulation des produits, des données, des compétences et des innovations.

Un rendez-vous pour faire filière

Cette vision sera également portée lors d'une conférence organisée le **30 septembre, de 10h30 à 11h15 à Idéobain**, dont le thème sera : **Faire filière - améliorer le parcours client de la Salle de Bains**.

Roland Mongin, Délégué Général de Coédís, et **Delphine Binois**, Directrice concept et développement marketing d'Envie de Salle de Bain, participeront à une table ronde réunissant différents acteurs de la filière, avec **Hubert Maître**, Secrétaire général du Syndicat de la Salle de Bains, pour les fabricants, et **Pascal Housset**, Président de l'UMGCCP, pour les installateurs.



L'occasion de mettre en perspective **la complémentarité des métiers et le rôle pivot du distributeur professionnel**, au cœur des échanges entre fabricants et installateurs et au plus près des réalités du marché.

Venez à notre rencontre tout au long du Paris Builders Show !

À propos :

COEDIS est l'organisation représentative de l'ensemble des entreprises de la distribution professionnelle spécialisée dans l'approvisionnement au second œuvre du bâtiment résidentiel, tertiaire, industrie.

Ses 400 entreprises fournissent à plus de 200 000 professionnels du bâtiment les produits, services et équipements nécessaires à leurs activités d'installation, du neuf, de la rénovation, notamment en génie climatique, électricité, sanitaire, plomberie et chauffage.

Avec plus de 44 000 collaborateurs et un chiffre d'affaires avoisinant les 15 milliards d'euros, ces distributeurs professionnels adhérents de COEDIS assurent une présence forte sur tout le territoire grâce à un maillage territorial dense de plus de 4 000 points de vente.