

Communiqué de presse - vendredi 04 septembre 2026

PAC, IRVE, industrie... la distribution professionnelle du second œuvre technique du bâtiment au cœur de la stratégie d'électrification du gouvernement



Sébastien Martin, Ministre de l'Industrie, était hier à la rencontre de la distribution professionnelle, à la faveur d'une visite sur le site Sonepar de Béthune, complétant une visite du site Atlantic de Billy-Berclau. Une séquence forte pour la distribution professionnelle, qui a permis à Coédis, à travers son délégué Général, Roland Mongin, en qualité de porte-parole de José Pretot, Président de Coédis, d'expliquer le rôle pivot des distributeurs professionnels dans l'accompagnement de notre industrie et des orientations stratégiques de l'État en matière de transition énergétique du bâtiment.

Une force de frappe commerciale au service du déploiement des pompes à chaleur

La réussite de l'électrification des usages ne repose pas uniquement sur la capacité à produire les équipements. Elle suppose également de pouvoir les distribuer, les stocker et les rendre disponibles au plus près des professionnels.

Avec son maillage territorial de plus 4 000 agences et showrooms, la distribution professionnelle de Coédis constitue un relai essentiel entre les fabricants et les installateurs.

C'est notamment le cas pour les pompes à chaleur (PAC), dont le développement constitue l'un des leviers majeurs de l'électrification des usages, au cœur du déplacement du Ministre. La distribution professionnelle apporte à cet égard une force de frappe commerciale puissante, en capacité d'accompagner la montée en charge du marché, tout en répondant aux contraintes et aux besoins très opérationnels des installateurs.

Produire davantage ne suffit pas : encore faut-il que les équipements soient disponibles, accessibles et accompagnés sur le terrain. C'est le rôle de la distribution professionnelle.

Une largeur de gamme couvrant l'ensemble des équipements d'électrification et l'ensemble des usages

La visite a également permis de rappeler que l'électrification des usages concerne un ensemble beaucoup plus large d'équipements et de marchés, notamment les infrastructures de recharge pour véhicules électriques (IRVE).

Là encore, la distribution professionnelle joue un rôle déterminant en permettant aux installateurs d'accéder aux équipements, aux solutions techniques et à l'expertise nécessaires à leur déploiement.

Cette capacité à accompagner plusieurs marchés simultanément est au cœur de la valeur ajoutée de la distribution professionnelle : elle permet de faire le lien entre les stratégies publiques, les solutions proposées par les fabricants et les besoins côté installateurs.

Accélérer l'électrification du bâtiment, notamment dans l'industrie

Lors de la visite, Sonepar a rappelé que l'enjeu était désormais de faciliter concrètement l'électrification du bâtiment, sans oublier le secteur industriel. Cette accélération suppose de travailler sur l'ensemble de la chaîne de valeur : production, distribution, installation et accompagnement des installateurs.

Cette visite du Ministre Sébastien Martin fait partie de la reconnaissance et du rôle stratégique de chaque maillon et notamment de la distribution professionnelle pour transformer les ambitions industrielles en réalité sur le terrain.

Les distributeurs professionnels sont le pivot de cette chaîne. Leur connaissance des marchés, avec l'amont et l'aval de la filière, ainsi que leur capacité à mobiliser des stocks et des compétences constituent des atouts pour accompagner la transformation des usages énergétiques, d'ailleurs relevés par le Ministre et les élus présents.

Électrification, industrie et emploi : une même chaîne de valeur

Au-delà des équipements et des marchés, cette visite a permis de rappeler le rôle de la filière dans le maintien et le développement de l'emploi dans les territoires.

La relocalisation et le développement de capacités industrielles en France et en Europe ne peuvent être pensés indépendamment des réseaux qui permettent ensuite de diffuser ces productions au plus près des marchés.

Avec ses plus de 4 000 points de vente et showrooms implantés en France, avec ses plus de 44 000 salariés, la distribution professionnelle contribue ainsi à maintenir l'activité et l'emploi au plus près des sites de production et des professionnels du bâtiment.

Cette proximité constitue une véritable valeur ajoutée économique et territoriale : la distribution professionnelle participe à faire vivre une chaîne de valeur complète, de l'usine jusqu'au chantier.

La transition énergétique se fera sur le terrain

Au-delà de cette visite, Coédis entend rappeler que la réussite de l'électrification des usages dépendra de la capacité de l'ENSEMBLE de la filière à travailler collectivement.

Fabricants, distributeurs et installateurs sont interdépendants.

Pour COEDIS, accélérer l'électrification, c'est « faire filière » : c'est reconnaître le rôle stratégique de chaque maillon, de la production jusqu'au client final, en passant par la distribution professionnelle pour transformer les ambitions industrielles en réalités sur le terrain.

À propos :

COEDIS est l'organisation représentative de l'ensemble des entreprises de la distribution professionnelle spécialisée dans l'approvisionnement au second œuvre du bâtiment résidentiel, tertiaire, industrie.

Ses 400 entreprises fournissent à plus de 200 000 professionnels du bâtiment les produits, services et équipements nécessaires à leurs activités d'installation, du neuf, de la rénovation, notamment en génie climatique, électricité, sanitaire, plomberie et chauffage.

Avec plus de 44 000 collaborateurs et un chiffre d'affaires avoisinant les 15 milliards d'euros, ces distributeurs professionnels adhérents de COEDIS assurent une présence forte sur tout le territoire grâce à un maillage territorial dense de plus de 4 000 points de vente.