INFORMATION PRESSE NOVEMBRE 2026

Accessoires
Climatisation
Chauffage ENR
Ventilation & QAI

IDK accélère son développement et muscle son organisation commerciale

Portée par sa stratégie de développement engagée depuis 2023 et par des conditions climatiques favorables, IDK, distributeur indépendant spécialisé en accessoires et équipements de climatisation, chauffage ENR, ventilation et qualité de l'air, enregistre une hausse de 20% de son activité au premier semestre 2026.

Dans un marché du génie climatique en pleine évolution, IDK entend poursuivre cette dynamique en renforçant son organisation commerciale et sa proximité avec les professionnels du CVC. Objectif : atteindre 50 millions d'euros de chiffre d'affaires à l'horizon 2030.

Une organisation commerciale renforcée pour accompagner la croissance

Pour soutenir cette trajectoire, IDK fait évoluer son dispositif commercial, aussi bien sur le terrain que dans ses équipes sédentaires et au sein de ses 8 agences. Une organisation pensée pour renforcer l'accompagnement des installateurs, professionnels du CVC et partenaires du négoce, au plus près de leurs besoins.



Depuis début septembre, Maxime RONDEPIERRE assure la Direction Commerciale et Marketing. Il est assisté par Karen DOS SANTOS, nouvelle Chargée de Marketing et Communication.

« Autre évolution majeure, la création d'une fonction de Chef des Ventes d'ici fin 2026. Il aura la responsabilité de piloter les 9 commerciaux itinérants qui couvrent les secteurs géographiques correspondant aux implantations du distributeur : Est, Ouest, Nord de la France ainsi que plusieurs départements d'Île-de-France — Hauts-de-Seine, Seine-et-Marne, Seine-Saint-Denis, Val-d'Oise et Val-de-Marne » annonce Maxime Rondepierre.

IDK structure également son approche des Grands Comptes, avec la création d'un secteur dédié. Hervé CORNETTE, Technicien Commercial itinérant, prend en charge cette mission depuis le siège et sur l'ensemble du territoire national et reporte directement à Maxime RONDEPIERRE.

Le pôle sédentaire évolue lui aussi

À Émerainville, le pôle commercial sédentaire bénéficie également d'une nouvelle organisation. Désormais placé sous la responsabilité d'Aurélie BOULANGÉ, jusqu'alors Responsable du Support des Ventes, il compte 7 technico-commerciaux .

Parmi eux, Synate BOU, récemment recrutée, vient renforcer le dispositif avec un rattachement à l'agence de Fresnes (94).

Accessoires
Climatisation
Chauffage ENR
Ventilation & QAI

Des équipes renforcées au sein des agences et secteurs

Cette dynamique se poursuit dans le réseau d'agences. Dans le Grand-Est, Justine JUNG, Technicienne commerciale itinérante, étoffe l'équipe afin de contribuer au développement de la zone de chalandise de l'agence de Strasbourg.

À Fresnes, Sunny SOUM rejoint quant à elle l'équipe en qualité de second vendeur comptoir, renforçant ainsi l'accueil et l'accompagnement des professionnels en agence.

À travers cette nouvelle organisation, IDK entend renforcer sa proximité avec les professionnels du CVC, fluidifier l'accompagnement commercial et se donner les moyens de poursuivre sa croissance.

« Notre ambition est d'être au cœur des réussites de nos clients », résume Julien BACHÉ, Président d'IDK, qui se fixe comme objectif d'atteindre 50 millions d'euros de chiffre d'affaires d'ici 2030.

IDK
81 / 85, avenue de l'Europe
77184 EMERAINVILLE
Tél. : 01 64 62 83 77
contact : marketing@idk.fr
www.idk.fr

Retrouvez IDK sur :

Retrouvez cette information sur
www.andresudrie.com