



Avec son ambitieux programme de formation BATIMAN parachève sa métamorphose

Après de longs mois de préparation, le programme de formations du réseau BATIMAN sera officiellement lancé en janvier 2023. Pratico-pratique, ce programme exclusif a été conçu par une équipe d'experts en formation spécialisée dans la pratique du digital. Quel que soit leur métier, tous les collaborateurs pourront ainsi rapidement maîtriser toutes les spécificités des nouveaux outils numériques et gagner encore en professionnalisme. Véritable aboutissement de la stratégie de refonte du réseau, cette nouvelle étape prouve que BATIMAN peut offrir à ses adhérents (et à ceux qui rejoindront le réseau) une offre de services de haute volée.



Quatre ans après avoir initié le rebond du réseau BATIMAN, nous sommes parvenus à réorganiser en profondeur notre offre produits, nos services et nos outils, en replaçant toujours l'Homme au cœur de chacune de nos actions. Aujourd'hui, notre nouveau programme de formations est le point culminant de cette transformation, qui va nous permettre d'offrir à nos adhérents un très haut niveau de professionnalisme en leur donnant les moyens d'optimiser les outils et les services mis à leur disposition. Dès janvier 2023, les formations BATIMAN, au service des forces vives de notre réseau, vont encore nous faire franchir un très grand pas, pour le plaisir de réussir ensemble !



Philippe Valette,
PDG de Batiman.

Un programme unique pour consolider les fondamentaux

Conçues en exclusivité pour Batiman, les formations proposées aux adhérents ont été développées autour d'un parcours commercial type, afin que chacun puisse développer son savoir-faire tout en valorisant son métier et en consolidant sa culture commerciale. **Destinées aux techniciens, aux commerciaux, aux managers et au personnel administratif, elles allient théorie et pratique, mais aussi astuces et conseils d'autres adhérents sur les outils spécifiques du réseau, tels que le nouvel Intranet ou LaComBox.**

Adaptées aux besoins spécifiques de chaque adhérent, les nouvelles formations BATIMAN, qu'elles soient en présentiel ou en e-learning, s'accompagnent toujours d'un suivi sur la durée, en amont et en aval, afin de s'assurer que les formés puissent intégrer efficacement leurs contenus au quotidien.



Un parcours dédié aux nouveaux vendeurs



Avec ce nouveau programme, le parcours d'intégration des nouveaux adhérents et des nouveaux vendeurs se développe et gagne en efficacité. Dispensé sur 7 jours, il donne aux nouveaux entrants toutes les clés pour utiliser les outils de chiffrage et de suivi commercial, mais surtout pour atteindre le niveau de professionnalisme attendu par le réseau en un temps record !