

HomeServe fait l'acquisition d'EnergyGo, expert de la rénovation énergétique, afin de développer une offre nationale au service de l'habitat durable

Avec l'acquisition d'EnergyGo, HomeServe fait son entrée sur le marché de la rénovation énergétique, un marché évalué à plus de 30 milliards d'euros* en 2022 pour la France, afin de diversifier son offre au service de la transition énergétique des foyers français. Déjà présent sur le secteur du chauffage et de la climatisation avec ses 15 filiales expertes de solutions à énergies renouvelables, HomeServe a pour ambition de proposer sur l'ensemble du territoire national une offre globale, accessible et innovante en faveur du confort thermique de l'habitat.

EnergyGo, un rachat stratégique pour HomeServe qui étoffe son offre au service de la transition énergétique

Créée en 2010 par Raphaël Assouline, la société EnergyGo est spécialisée en solutions dédiées à la rénovation énergétique globale de l'habitat : panneaux photovoltaïques, pompes à chaleur et chauffe-eau thermodynamiques, isolation thermique, ventilation. L'entreprise enregistre une croissance fulgurante avec près de 5 000 gestes de rénovation réalisés d'ici la fin de l'année et un chiffre d'affaires qui a été multiplié par trois depuis 2020 pour avoisiner les 60 M€ sur l'activité 2022, faisant de la société un acteur référent de la région Auvergne-Rhône-Alpes et Bourgogne-Franche-Comté.



Par cette opération de croissance externe, HomeServe accélère la diversification de son offre en intégrant un acteur pionnier de la rénovation énergétique, et entend construire avec EnergyGo une offre nationale à même de contribuer à la rénovation de plus 7,2 millions de logements considérés comme passoires thermiques par le Gouvernement en France et d'accompagner ses 1,3 million de clients dans la transition énergétique de leur maison. Avec plus de 15 filiales intégrées en 4 ans, HomeServe poursuivra également en 2023 son développement dans l'acquisition de plusieurs entreprises de chauffage et climatisation venant compléter son offre avec l'ambition de devenir un acteur national référent du génie climatique et de la transition énergétique.

Des synergies et complémentarités au service d'un modèle vertueux de croissance

Les dirigeants d'EnergyGo et de HomeServe partagent deux ambitions majeures :

- Accompagner le développement d'EnergyGo afin que la société devienne un acteur national de la rénovation énergétique avec l'ouverture d'une à deux agences par an. EnergyGo pourra s'appuyer sur l'expertise et le savoir-faire des équipes HomeServe dans le déploiement d'une stratégie de croissance externe et l'animation d'un réseau national d'artisans pour soutenir l'ambition d'une croissance rapide.
- Rendre la transition énergétique accessible au plus grand nombre avec une offre unique sur son marché, basée sur un accompagnement et des conseils sur-mesure qui facilitent au maximum les démarches des clients : de l'audit énergétique, à la préconisation et l'installation des solutions en passant par le montage administratif et financier comprenant l'identification puis l'avance intégrale des aides gouvernementales.

EnergyGo bénéficiera de l'expertise IT, relation clients et de gestion de réseaux d'artisans des équipes HomeServe ainsi que du savoir-faire des dirigeants de ses filiales locales de chauffage et climatisation pour dynamiser son activité.

**Philippe Notargiacomo, Président de HomeServe Energies Services :**

“HomeServe et EnergyGo s’engagent dès à présent à mutualiser leurs expertises afin de construire une offre de rénovation énergétique accessible et rentable pour tous les foyers français, et à même de soutenir les enjeux ambitieux fixés par le Gouvernement en faveur d’un parc bâti rénové à 100% en Bâtiment Basse Consommation d’ici à 2050. En intégrant EnergyGo, nous aurons l’ambition de donner naissance à un acteur national de la rénovation énergétique, un secteur qui aura besoin de “Champions” pour relever les défis structurels qui s’imposent à nous en matière de transition énergétique. Plus que jamais HomeServe, à travers ses filiales et son réseau de près de 5 000 professionnels, sera mobilisé sur le terrain pour atteindre l’un des engagements de notre programme RSE : l’accompagnement de 100% de nos clients dans leur transition énergétique d’ici à 2030”.

Raphaël Assouline, Directeur Général d’EnergyGo souligne que ce rapprochement s’inscrit dans la vision de l’entreprise :

“Notre souhait est de devenir un acteur de référence sur l’ensemble du territoire français tout en continuant à déployer notre offre de rénovation globale. Les forces de HomeServe constituent un accélérateur dans notre croissance, nous pourrons ainsi allier structuration de l’entreprise et projets de développement tout en conservant les fondamentaux d’EnergyGo. Les challenges et opportunités sur les prochaines années vont être passionnants pour l’ensemble des collaborateurs d’EnergyGo et moi-même”.

*Source : Ademe - <https://presse.ademe.fr/wp-content/uploads/2021/06/CP-ADEME-Marche%CC%81-et-Emploi-dans-la-TE.pdf>

À PROPOS D'ENERGYGO

Co-fondée en 2010 par Raphaël Assouline, la société EnergyGo se positionne comme un véritable spécialiste de la rénovation énergétique et écologique des maisons individuelles avec plus de 10 000 réalisations depuis sa création. Persuadé que la rénovation énergétique répond aux enjeux économiques et environnementaux actuels et de demain, EnergyGo accompagne ses clients dans l’amélioration de leur habitat. Tourné vers la rénovation globale, EnergyGo propose des installations de panneaux solaires photovoltaïques pour la production d’électricité, des systèmes de chauffage et de ventilation plus écologiques tout en adressant les sujets d’isolation thermique pour les propriétaires de maison. Avec plus de 130 collaborateurs, l’ADN d’EnergyGo est d’offrir à ses clients, un interlocuteur unique dédié à leur problématique énergétique. Cela passe par une étude thermique et technique du logement pour les orienter vers les solutions les plus adaptées, par un accompagnement administratif sur l’ensemble des démarches nécessaires pour mener à bien leurs projets, et par un soutien financier pour optimiser leur reste à charge et donc accéder plus facilement à la rénovation de leur habitation. EnergyGo s’est entouré de partenaires techniques certifiés RGE et experts dans leur domaine de travaux, le tout articulé autour de valeurs fortes : la confiance, le respect et l’intérêt du client.

Plus d’informations : www.energy-go.

À PROPOS DE HOMESERVE

HomeServe est une société de services pour la maison. Depuis 20 ans, sa mission est d’améliorer, d’entretenir et d’intervenir au service d’un habitat durable avec une offre de travaux, d’installation des équipements et de réparation des pannes. De la plomberie, l’électricité, l’électroménager, le gaz, la serrurerie, ainsi qu’ à l’ensemble des ses solutions de chauffage, climatisation et rénovation énergétique, HomeServe apporte une réponse pérenne à l’efficience de la maison. Elles sont accessibles par abonnement ou à la demande et auprès de ses filiales locales de chauffage et de rénovation énergétique. Avec près de 5000 professionnels sur le terrain, HomeServe répond aux besoins de plus d’1,3 million de clients tout en veillant à avoir une empreinte sociale et environnementale positive. Un engagement décliné au sein de son programme RSE “Empreinte 2030”.

Plus d’informations : www.homeserve.fr