

Communiqué de presse – jeudi 24 septembre 2026

CVC : la distribution professionnelle au cœur des transformations de la filière

À l'occasion du Paris Builders Show, Coédís prendra la parole sur les grands enjeux qui traversent aujourd'hui le génie climatique : évolution du mix énergétique, électrification des usages, ventilation, qualité de l'air intérieur et données produits. Cinq rendez-vous pour rappeler un même rôle : accompagner les professionnels sur le terrain.



De l'énergie à la ventilation, la distribution professionnelle fait le lien

La transition du bâtiment ne se joue pas uniquement dans les textes, les technologies ou les choix énergétiques. **Elle se concrétise sur le terrain, dans les agences, sur les chantiers et auprès des installateurs et prescripteurs.** C'est là que la distribution professionnelle joue son rôle.

Au contact quotidien des fabricants et des installateurs, **le distributeur professionnel transforme les évolutions de la filière en solutions concrètes** : il connaît les produits, outils digitaux et solutions, accompagne leur choix, assure leur disponibilité et leur livraison et apporte aux professionnels les services nécessaires à leur mise en œuvre.

À l'occasion du **Paris Builders Show**, Coédís portera cette réalité à travers plusieurs prises de parole consacrées aux grands enjeux du CVC.

Cinq rendez-vous, une même ambition : faire avancer la filière

- **28 septembre – 12h15 à 13h15 | Interclima - Cérémonie d'ouverture**
José Pretot, Président de COÉDIS, participera à la cérémonie d'ouverture d'Interclima aux côtés des Présidents de la CAPEB, de la FFB et d'Uniclîma.
- **29 septembre – 12h00 à 12h45 | Interclima - « Le gaz vert franchit le cap du million de clients »**
Roland Mongin, Délégué Général de COÉDIS, participera à une table ronde consacrée au gaz vert et à sa place dans le mix-énergétique. Pour COÉDIS, l'enjeu est de rappeler l'importance d'une approche **pragmatique et adaptée aux réalités du parc existant**, en donnant aux professionnels les moyens de proposer les solutions pertinentes selon les situations.
- **29 septembre – 16h55 à 17h25 | Interclima - « Ventilation en rénovation : outils et bénéfices de la VMC sur l'énergie et la QAI »**
L'Association Française de la Ventilation y présentera notamment un nouveau dispositif de communication destiné aux installateurs dans les agences de la distribution professionnelle.
Objectif : **faire de la ventilation mécanique un réflexe dans les projets de rénovation**, en sensibilisant les professionnels aux enjeux de qualité de l'air intérieur et en favorisant la recommandation de systèmes de ventilation mécanique performants. Une démarche qui s'inscrit directement dans le rôle de proximité de la distribution professionnelle : **informer, conseiller et donner aux installateurs les moyens d'agir.**
- **30 septembre -10h30 à 11h15 | Idéobain, « Faire filière - améliorer le parcours client de la Salle de Bains »**
Roland Mongin, Délégué Général de Coédís, et **Delphine Binois**, Directrice concept et développement marketing d'Envie de Salle de Bain, participeront à une table ronde réunissant différents acteurs de la filière, avec **Hubert Maître**, Secrétaire général du Syndicat de la Salle de Bains, pour les fabricants, et **Pascal Housset**, Président de l'UMGCCP, pour les installateurs.

L'occasion de mettre en perspective **la complémentarité des métiers et le rôle pivot du distributeur professionnel**, au cœur des échanges entre fabricants et installateurs et au plus près des réalités du marché.

- **1er octobre – 10h20 à 10h50 | Interclima - « De la donnée à l'action : comment la donnée produit accélère la vente, facilite la prescription et sécurise la mise en œuvre »**
Sous l'égide de COÉDIS, ETIM et FABDIS présenteront leurs avancées en matière de structuration et de circulation de la donnée produit. Car disposer de la bonne information au bon moment est devenu un enjeu essentiel pour toute la chaîne : **fabricants, distributeurs et installateurs**. Une donnée produit mieux structurée, plus fiable et plus facilement accessible permet de fluidifier les échanges, de faciliter le choix des solutions et de sécuriser leur mise en œuvre.

Accompagner les transformations, sans perdre le terrain de vue

Ces cinq rendez-vous abordent des sujets différents. **Ils répondent pourtant à une même réalité : les transformations du bâtiment doivent pouvoir être traduites en solutions concrètes pour ceux qui les mettent en œuvre.**

Transition énergétique, électrification des usages, rénovation, qualité de l'air, digitalisation : **le rôle du distributeur professionnel est précisément de faire le lien entre les évolutions de la filière et les besoins quotidiens des installateurs.** C'est cette position d'acteur de terrain et de **pivot de la chaîne de valeur** que COÉDIS souhaite mettre en lumière au Paris Builders Show.

Venez à notre rencontre tout au long du Paris Builders Show !

À propos :

COÉDIS est l'organisation représentative de l'ensemble des entreprises de la distribution professionnelle spécialisée dans l'approvisionnement au second œuvre du bâtiment résidentiel, tertiaire, industrie.

Ses 400 entreprises fournissent à plus de 200 000 professionnels du bâtiment les produits, services et équipements nécessaires à leurs activités d'installation, du neuf, de la rénovation, notamment en génie climatique, électricité, sanitaire, plomberie et chauffage.

Avec plus de 44 000 collaborateurs et un chiffre d'affaires avoisinant les 15 milliards d'euros, ces distributeurs professionnels adhérents de COÉDIS assurent une présence forte sur tout le territoire grâce à un maillage territorial dense de plus de 4 000 points de vente.