

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

PARIS, le 12 décembre 2023

DSC, PIONNIÈRE DANS L'ACCOMPAGNEMENT DES PROFESSIONNELS FACE AUX DÉFIS DE LA RÉNOVATION ÉNERGÉTIQUE!

DSC (Division Sanitaire Chauffage) de Saint-Gobain Distribution Bâtiment France, reconnue pour son expertise dans les secteurs de la salle de bain, du génie climatique et de la plomberie, renforce aujourd'hui sa stratégie pour accompagner les professionnels face aux défis de la rénovation énergétique.

Depuis l'adoption de la loi Climat et résilience promulguée en 2021, le Gouvernement français a placé la rénovation énergétique au cœur de ses priorités. Grâce à sa forte proximité avec ses clients et à sa connaissance de leurs besoins, DSC et ses 3 principales enseignes, CEDEO, CLIM+ et CDL Elec, déploient depuis 2015 un éventail de services et solutions innovants pour les accompagner face aux défis de la transition énergétique.

Cet engagement se traduit par :

- **Une évolution majeure de Ma Prime Facile pour aider les professionnels à conquérir le marché de la rénovation énergétique;**
- **La meilleure promesse client du marché, avec une livraison à J+1 pour 90 % de l'activité produits en génie climatique;**
- **Une offre de services exclusifs pour accompagner les professionnels dans le développement de leur activité** : formation, maintenance, performance technique et commerciale.



DSC RÉVÈLE EN AVANT PREMIÈRE UNE ÉVOLUTION MAJEURE DE MA PRIME FACILE POUR AIDER LES PROFESSIONNELS À CONQUÉRIR LE MARCHÉ DE LA RÉNOVATION ÉNERGÉTIQUE.

CEDEO, CLIM+ et CDL Elec innovent avec Ma Prime Facile, un service simplifiant et accélérant la gestion des aides à la rénovation énergétique. Ma Prime Facile garantit le paiement rapide des aides CEE et MaprimeRénov' et offre un soutien administratif personnalisé et inédit aux professionnels, y compris pour les plus petites entreprises, leur permettant de se concentrer sur leur cœur de métier.

En effet, un des défis majeurs est aujourd'hui de reconquérir les installateurs qui se sont détournés des chantiers avec primes, car trop complexes et risqués (complexité administrative, délais de paiement...). Pour répondre à cette problématique, DSC a conçu avec Ma Prime Facile, un programme inédit d'aide et d'accompagnement de l'ensemble des professionnels.



Ma Prime Facile garantit ainsi le paiement de 100% des primes CEE et MaPrimeRénov' dans un délai de 45 jours maximum après la fin du chantier, et met en œuvre un contrôle COFRAC systématique sur tous les chantiers. Ma Prime Facile permet ainsi à tous les professionnels de proposer à leurs clients des devis toutes primes déduites avec des chantiers de qualité, sans risque pour leur trésorerie.

«Avec Ma Prime Facile, DSC affirme son engagement pour accompagner les professionnels du génie climatique face aux défis de la rénovation énergétique. DSC s'adresse à l'ensemble des professionnels avec, pour chacun, des bénéfices spécifiques. L'évolution de ce dispositif leur permet d'accéder de façon optimale au marché des primes, d'être compétitifs, de gagner du temps et de réduire leur besoin en fonds de roulement. **Notre ambition est de convaincre 10 000 professionnels d'ici à fin 2025.** » déclare Olivier Mercadal, directeur général de DSC.

LA MEILLEURE PROMESSE CLIENT DU MARCHÉ

La promesse client de DSC pour les produits de génie climatique est claire : une livraison J+1 soutenue par une supply chain robuste. Avec 220 000 m² de stockage répartis sur 7 bases logistiques régionales, qui sont approvisionnées quotidiennement par une base arrière d'envergure de 48 000 m², DSC peut ainsi garantir, sur l'ensemble du territoire, la meilleure promesse client du marché avec 90% de l'activité à J+1, pour tous les produits de génie climatique (chaudière, pompe à chaleur, climatisation).

UNE OFFRE DE SERVICES EXCLUSIFS POUR ACCOMPAGNER LES PROFESSIONNELS DANS LE DÉVELOPPEMENT DE LEUR ACTIVITÉ



DSC accompagne les professionnels dans la maintenance et l'efficacité énergétique avec EASY SAV

Après avoir lancé **DISPART** en 2010, la première marque de distribution des pièces détachées en génie climatique, DSC a pris en 2023 une participation dans la start-up **EASY SAV**.

EASY SAV permet aux spécialistes du SAV et de la maintenance de diagnostiquer précisément & rapidement 1500 000 codes défauts de chaudières, pompes à chaleur et climatisations depuis un smartphone, un ordinateur ou une tablette. Plus de **2200 techniciens sont déjà utilisateurs** de cet outil de diagnostic et d'aide au dépannage. **EASY SAV souhaite convaincre plus de 10 000 professionnels d'ici 3 ans.**



DSC soutient les professionnels dans le recrutement et la formation des apprentis en génie climatique

L'École 19 °C est un programme de formation en alternance en génie climatique développé en partenariat avec des CFA. Reconnue et certifiée par l'Etat, elle permet l'obtention du titre professionnel d'Installateur Thermique et Sanitaire, la première année, et de Technicien d'Installation en Equipement de Confort Climatique, la seconde. Elle offre également la possibilité d'obtenir la qualification QualiPAC ainsi que l'attestation d'aptitude à la manipulation de fluides frigorigènes. Aujourd'hui, 8 CFA en France (Evreux - 27, Roubaix - 59, Alfortville - 94, Lyon - 69, Rennes - 35, Bordeaux - 33, Toulouse - 31, Ocquerre - 77) dispensent cette formation et 180 apprentis seront formés en 2024. **DSC souhaite former plus de 1 000 apprentis à fin 2026.**



DSC fait gagner du temps aux professionnels dans la réalisation des devis énergétiques

Avec **SOLU+**, CEDEO, CLIM+ et CDL Elec permettent aux professionnels de réaliser de façon simple et fiable des chiffrages de qualité des chantiers de rénovation énergétique : sur la base de leurs tarifs professionnels personnalisés, avec l'intégralité des produits, consommables et main d'œuvre nécessaires à l'installation de PAC, de planchers chauffants, de chauffe-eau solaire etc. **À ce jour, 50 000 chiffrages/an sont réalisés.**



DSC forme ses collaborateurs à devenir des Référents Aide à la Rénovation énergétique (RAR)

En déployant le **programme OSCAR** de l'ATEE dès début 2023 auprès de ses collaborateurs en région, CEDEO, CLIM+ et CDL Elec s'engagent pour être au plus près des professionnels du bâtiment et faciliter l'accès aux aides à la rénovation énergétique privées et publiques. Avec 280 collaborateurs RAR à fin 2023, **DSC ambitionne d'avoir 570 RAR dans toute la France à fin 2024.**

À propos de Saint-Gobain Distribution Bâtiment France

Saint-Gobain Distribution Bâtiment France (SGDB France), filiale du Groupe Saint-Gobain, est le premier distributeur de matériaux de construction en France, au service des professionnels et de ceux qui s'investissent dans l'amélioration de leur habitat.

Ses principales enseignes sont POINT.P, Cedeo, Asturienne, PUM, SFIC, La Plateforme du Bâtiment, Dispano, Panofrance, CLIM+ et CDL Elec.

Grâce à ces dernières, Saint-Gobain Distribution Bâtiment France dispose d'un réseau de plus de 2 000 points de vente à travers l'hexagone. Pour compléter son offre, SGDB France a lancé La Maison Saint-Gobain (lamaisonsaintgobain.fr), une plateforme d'inspiration, de conseils et de services pour accompagner les particuliers de A à Z dans leurs projets d'aménagement et de rénovation pour un habitat plus confortable, plus sain et plus responsable. Pour en savoir plus sur SGDB France, suivez-nous sur LinkedIn.

À propos de DSC

DSC est le **premier réseau** spécialiste multicanal en France de distribution de **produits** et services en **génie climatique, plomberie et salle de bain**. Porté par ses 4 500 collaborateurs, DSC s'engage à rendre accessible un habitat confortable et durable pour contribuer au bien-être de chacun.

Avec ses 3 principales enseignes, CEDEO, Clim+ et CDL ELEC et son réseau de 520 agences et showroom, DSC conçoit, commercialise et distribue des produits et services performants de génie climatique de plomberie et de salle de bain.

CEDEO

Négociant et distributeur privilégié des plombiers-chauffagistes, CEDEO, enseigne de Saint-Gobain Distribution Bâtiment France, propose une offre large et profonde pour les professionnels du bâtiment dans les domaines du génie climatique, du sanitaire et de la plomberie. Adossée à des outils logistiques puissants et des services performants, CEDEO a pour vocation de faciliter la vie de ses clients professionnels et d'aider les particuliers à réussir leurs projets de salle de bain. L'enseigne compte 450 agences dans toute la France.

CLIM+

Clim+, enseigne de Saint-Gobain Distribution Bâtiment France, distributeur en climatisation, ventilation et chauffage dédié aux professionnels. Sa présence nationale, 66 agences, 400 collaborateurs dont 180 experts métiers, offre proximité, expertise et services aux professionnels à chaque étape de leur projet et disponibilité produit au plus proche de leurs chantiers.

Clim +, c'est le réseau national d'experts des solutions globales dédié au génie climatique.

CDL Elec

Enseigne de Saint-Gobain Distribution Bâtiment France, CDL ELEC est spécialisée dans le matériel électrique pour la maison connectée, le génie climatique et l'éclairage. L'enseigne compte 40 agences réparties dans les principales villes du Nord/Ouest de la France.