

Les nouveaux défis de GT Solutions

Avec un CA en hausse de 10% sur le premier semestre 2022 et plusieurs secteurs d'activité qui retrouvent leur dynamisme, GT solutions vit un retour à la normale. La structuration de son offre autour de ses deux branches location dédiée et réseaux spécialisés lui permet également d'être plus compétitif sur des offres combinées. La crise actuelle de l'énergie et de l'emploi complique toutefois ce dynamisme commercial et présente un nouveau défi à relever.

2022 renoue avec le dynamisme

GT solutions signe un certain retour à la normale en 2022 après deux années atypiques impactées par la crise du COVID. L'ensemble des secteurs d'activité retrouvent leur dynamisme : **l'activité RHF** reprend des couleurs avec la réouverture des restaurants tandis que **les secteurs industriels** évoluent de 5 points (spécialement chez les fabricants d'équipements électriques, fenêtres et mobiliers sanitaires) en passant de 10 à 15% du CA notamment par le biais de l'offre affrètement. La branche location continue de progresser sur le **secteur de la construction et de la distribution de matériaux** notamment chez 2 nouvelles enseignes intégrées. En revanche, le **secteur agroalimentaire**, soutenu par la filiale GT Bretagne et GT Dauga, a été de nouveau impacté cette année par la crise aviaire et perd 2 points. Le **secteur de l'automotive** reste, quant à lui, le premier marché de GT solutions (30% du CA).

La structuration de l'offre GT solutions, avec la création de la filiale GT Réseaux Spécialisés, a permis de **généraliser les prestations combinées offre dédiée et affrètement** qui ont progressé en Vendée et Rhône Alpes pour un fabricant de fenêtre, dans l'Est sur du matériel réfrigéré.

Concentrant un effectif de 200 personnes sur 12 plateformes, GT Réseaux Spécialisés, va compléter son implantation nationale avec **une nouvelle agence de 8 000 m² à Garonor**, en région parisienne, où seront transférées les activités de Tremblay et de Beauvais.

Enfin, la filiale **GT solutions emploi continue également de se développer** : après l'ouverture d'une agence à Lyon en 2021 et en Ile de France début 2022, une quatrième verra le jour prochainement à Toulouse.

GT solutions capitalise sur une palette de services qui s'est ainsi élargie combinée à une expertise sectorielle forte et clôture l'année 2022 sur un CA prévisionnel de 220 M€ (équilibré à 50/50 sur la branche location dédiée et Réseaux Spécialisés) avec une progression de 10% sur le premier semestre.

...mais les conditions d'exploitation se durcissent

Ce retour au dynamisme commercial ne peut faire oublier les conditions d'exploitation qui restent difficiles : l'envolée des prix de l'énergie, du gasoil ou du GNV sur ce dernier trimestre, les hausses du SMIC et les retards d'approvisionnement en véhicules neufs créent une situation inédite pour l'ensemble du secteur.

Pour assouplir les tensions sur **le recrutement** (une centaine de postes est à pourvoir régulièrement surtout sur l'IDF), GT solutions a renforcé ses équipes de recrutement et rend plus attractif

l'actionnariat salarié en abondant les primo-actionnaires et les anciens. **L'actionnariat qui fête ses 30 ans chez GT solutions concerne 33% des salariés.**

Le second défi à relever est celui de l'énergie avec les hausses des prix du gasoil et du gaz alors que GT solutions avait beaucoup investi dans le GNV qui représente 120 véhicules de sa flotte. D'autres alternatives sont à l'étude comme l'électrique (avec quelques camions en commande) et un test sur l'hydrogène en Occitanie en 2025. A ce titre, GT solutions étudie à la fois des solutions de constructeurs établis ou de nouveaux entrants sur le marché du retrofit pour passer des véhicules diesel à l'hydrogène.

Répartition du chiffre d'affaire de GT solutions en 2022 :



Alimentaire : **12%**



Industrie : **15%**



Santé : **5%**



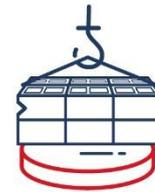
Agroalimentaire : **8%**



Distribution de matériaux : **20%**



Pneumatiques : **30%**



Grands Travaux : **5%**

Créée il y a 75 ans, GT solutions, dirigée par Matthieu Sarrat, arrière-petit-fils du fondateur, compte 2000 salariés pour un CA de 190 M€. L'actionnariat est familial à 95% et 5% du capital est détenu par les salariés.

www.gt-solutions.fr

[Podcast GT solutions : https://podcast.ausha.co/l-oreille-epicurieuse/corporate-gt-solutions-l-autonomie-de-ses-conducteurs-au-coeur-de-la-strategi](https://podcast.ausha.co/l-oreille-epicurieuse/corporate-gt-solutions-l-autonomie-de-ses-conducteurs-au-coeur-de-la-strategi)