

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Le 30/06/2025

Malgré un marché sous tension, Aditec poursuit son expansion et s'installe à Toulouse

Toulouse, rentrée 2025 — Le groupe **Aditec**, réseau indépendant spécialiste des matériaux de construction pour la façade, l'isolation, l'étanchéité et le gros œuvre, annonce l'ouverture de sa prochaine agence à **Toulouse**, à la rentrée de **septembre 2025**, poursuivant sa dynamique d'implantation dans le Grand Ouest.

Alors que de nombreux acteurs du négoce ralentissent, Aditec choisit d'**investir et de se rapprocher des professionnels du BTP en Occitanie**, une région stratégique pour l'entreprise. Cette ouverture à Toulouse — sa 15e agence — marque une **nouvelle étape dans la conquête de marchés locaux**, avec une volonté claire : rester agile, performant et proche de ses clients, même dans un contexte économique tendu.

« Nous continuons à croire au terrain, à l'humain et à la proximité. Ouvrir à Toulouse, c'est répondre aux besoins concrets des professionnels du Sud-Ouest avec des solutions techniques, un accompagnement personnalisé et des délais tenus », déclare **Julien Chapron**, Directeur général d'Aditec.

Une implantation stratégique portée par un expert du secteur

Pour piloter cette nouvelle agence, Aditec a choisi **Valentin Dejean**, fort de **10 ans d'expérience dans la vente de matériaux spéciaux à grande échelle** sur le plan national. Il saura proposer un accompagnement technique pointu et instaurer une relation de confiance avec les entreprises locales.

« L'exigence des chantiers en façade, étanchéité ou ITE nécessite une vraie réactivité, une expertise métier et une logistique sans faille. C'est exactement ce que nous venons proposer ici, avec le modèle Aditec », souligne **Valentin Dejean**, Responsable de l'agence de Toulouse.

Une entreprise qui avance à contre-courant

En 2024, Aditec affiche une **croissance de +5 %**, alors que le marché global accuse un recul de 5 à 30 %. Ce positionnement offensif s'appuie sur un modèle différenciant :

- des **stocks importants** (5 000 m² par site en moyenne),
- une **logistique puissante** (50 camions/jour, 300 000 tonnes d'enduits livrés par an),
- et une **organisation humaine courte et réactive**, avec seulement deux niveaux hiérarchiques.

En parallèle, le groupe prépare le lancement de son **site marchand national**, prévu courant 2025, pour compléter son réseau physique et soutenir sa trajectoire de croissance vers les **100 M€ de chiffre d'affaires dans les prochaines années**.

A propos d'Aditec

Fort de **14 agences**, de **77 collaborateurs** et d'un **chiffre d'affaires de 72 M€ en 2024**, **Aditec** s'est imposé comme un acteur de référence dans le négoce de matériaux pour la façade. +380% en 9 ans. Classée **24e au Top 100 des négoce multi-spécialistes**, l'entreprise déploie un **modèle fondé sur l'ultra-réactivité logistique**, avec **plus de 49 000 m² de surface de stockage** (dont **13 600 m² en intérieur**), et une **expertise technique pointue** qui permet d'accompagner chaque client vers la réussite de ses chantiers les plus exigeants. Aditec se positionne comme le **réseau de négoce n°1 en France pour le stockage des produits de façade**.

