

9 février 2023



4ÈMES RENCONTRES DU MATÉRIEL DURABLE

CRISE DES ÉNERGIES : LE COÛT GLOBAL DES MATÉRIELS THERMIQUES AUGMENTE FORTEMENT ET SE RAPPROCHE DE CELUI DES MATÉRIELS ÉLECTRIQUES

Le 1^{er} février 2023, les acteurs de la filière du matériel de construction se réunissaient pour les 4èmes Rencontres du Matériel Durable, événement dédié à la transition énergétique des matériels du BTP. A cette occasion, fabricants de matériels, loueurs, entreprises du bâtiment et des travaux publics ainsi que les fédérations professionnelles ont étudié une mise à jour des coûts globaux à l'échelle du cycle de vie (TCO) des matériels thermiques et électriques. L'exemple de la pelleteuse 2,5 Tonnes révèle un écart resserré entre les deux motorisations, le cycle de vie d'une pelle électrique s'établissant désormais 5 à 10% plus cher que son équivalent thermique. Un paramètre crucial n'évolue pas : le coût à l'achat des matériels électriques demeure considérablement plus élevé.

Un alignement anticipé du coût global des matériels thermiques et électriques

La crise énergétique mondiale et le dérèglement des cours de l'énergie se sont logiquement invités à l'ordre du jour des 4èmes Rencontres du Matériel Durable. Pour l'occasion, l'étude conduite depuis trois éditions par le cabinet Carbone 4 sur le TCO (Total Cost of Ownership – coût global à l'échelle du cycle de vie) comparant notamment les matériels thermiques et électriques a été mise à jour à la lumière des progrès technologiques mais surtout, de l'augmentation des prix des énergies.

Alors que les attentes du marché portaient sur la décroissance du coût des matériels électriques par effet d'échelle et des progrès technologiques, l'alignement des coûts entre motorisation électrique et thermique d'une pelleteuse 2,5 Tonnes projetée en 2020 à moyen terme est accéléré par l'augmentation du prix du GNR (+ 65% entre 2020 et 2023). Cet écart resserré, positionnant désormais le matériel électrique entre 5 et 10% plus cher que son équivalent thermique, pourrait même s'inverser en tenant compte de la suppression des dégrèvements fiscaux du GNR prévue au 1^{er} janvier 2024.

L'investissement de départ toujours plus important pour les matériels électriques

L'exploration de toutes les hypothèses évoquées (prix du GNR, évolution de la fiscalité du GNR, progrès technologique des batteries, coût de l'électricité) ne rapproche le TCO des deux matériels que par l'augmentation des coûts à l'usage. L'investissement de départ (fabrication, batterie, remplacement de la batterie) reste bien plus conséquent (+40% pour une pelleteuse 2,5 T) pour un matériel électrique lorsque son coût d'exploitation se révèle deux à trois fois moins cher que son équivalent thermique à l'échelle de la vie du matériel.

Les 4èmes Rencontres du Matériel Durable, riches des témoignages et retours d'expériences d'une large palette d'acteurs du secteur parmi lesquels Bénédicte Barbry, Directrice des Affaires Publiques et du Développement Durable de Mobivia - ont pu mettre en évidence l'impact du contexte socio-économique sur la transition en cours et le bénéfice du travail à l'échelle d'un écosystème.

Olivier Colleau, Président Exécutif du groupe Kiloutou : *“Cette édition a rendu évident que le maintien de notre cap de transition énergétique était crucial face aux crises que nous traversons. Pour autant, nous évoluons dans un environnement qui se complexifie dans la double injonction d'accélération et de sobriété. La synchronisation et l'intensification de nos efforts s'impose au long cours. J'ai la conviction que notre communauté est prête à évoluer et à se structurer en un collectif actif capable d'expérimenter davantage les solutions qui se dégagent des études que nous avons menées jusqu'ici.”*

Les Acteurs du Matériel Durable se sont donnés rendez-vous en octobre 2023 pour une 5ème édition des Rencontres. En vue de ce prochain rendez-vous, ils travaillent à la structuration de leur communauté pour trouver un rythme de travail quotidien et assurer la permanence des échanges et expérimentations au sein du collectif.

A PROPOS DE KILOUTOU

3e loueur européen et acteur majeur de la location de matériels en France, Kiloutou concilie depuis plus de 40 ans, économie, environnement et humain en proposant les offres les plus innovantes au service d'une clientèle toujours plus diversifiée : entreprises du BTP, artisans, PME, collectivités locales et industries. Pour son développement, le Groupe Kiloutou s'appuie sur l'expertise de plus de 7 000 équipiers au service de plus de 400 000 clients dans sept pays d'Europe, en France, en Pologne, en Italie, en Espagne, en Allemagne, au Danemark (GSV) et grâce à l'acquisition de Grupo Vendap, au Portugal. Le réseau Kiloutou comprend 600 agences et propose la gamme la plus large du marché avec plus de 1 000 références et plus de 350 000 matériels (hors accessoires) répartis en quatre grandes catégories de produits : terrassement, élévation, véhicules utilitaires et outillage.
www.kiloutou.fr - www.kiloutou-group.com.