



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Accélérer l'installation de bornes de recharge électrique : Ze-Watt renforce son offre de financement avec BNP Paribas Leasing Solutions

Toulouse, le 07/09/2026 – Alors que les entreprises accélèrent l'électrification de leurs flottes sous l'effet des évolutions réglementaires et des objectifs de transition énergétique, le financement des infrastructures de recharge demeure un frein majeur à de nombreux projets.

Pour accompagner cette transformation, [Ze-Watt](#), acteur français indépendant spécialisé dans les infrastructures de recharge pour véhicules électriques (IRVE), enrichit son offre avec une solution de financement complète développée en partenariat avec [BNP Paribas Leasing Solutions](#). Une solution qui permet aux entreprises de développer leurs infrastructures de recharge sans mobiliser leur trésorerie.

Le financement, un enjeu clé de l'électrification des entreprises

Depuis le 1er janvier 2025, les bâtiments tertiaires (non résidentiels) existants disposant de plus de 20 places de stationnement doivent être équipés d'au moins un point de recharge, puis d'un point supplémentaire par tranche de 20 places. Si l'installation de bornes devient incontournable pour les entreprises, le coût des infrastructures représente encore un frein pour bon nombre d'entre elles.

Ze-Watt accompagne les entreprises et les administrations sur l'ensemble de leur projet : étude des besoins, dimensionnement des infrastructures, installation, supervision et exploitation des bornes. En partenariat avec BNP Paribas Leasing Solutions, Ze-Watt propose désormais une offre de financement complète adaptée à chaque stratégie d'investissement.

Les entreprises peuvent ainsi choisir entre un investissement en fonds propres (CAPEX), un financement en crédit-bail ou, selon les projets, une solution de tiers-investissement.

Une solution pour préserver la trésorerie des entreprises

Parmi ces solutions, le crédit-bail s'impose comme un levier particulièrement adapté aux entreprises souhaitant accélérer leur transition vers la mobilité électrique sans immobiliser leur capacité d'investissement.

Grâce au partenariat noué avec BNP Paribas Leasing Solutions, Ze-Watt permet aux entreprises de lisser le coût de leur projet sous forme de loyers mensuels, sans avance de fonds. Cette approche leur offre une meilleure visibilité budgétaire tout en préservant leur trésorerie.

Afin de répondre aux spécificités des projets d'infrastructures de recharge, Ze-Watt structure son offre autour de deux volets complémentaires : un premier loyer dédié aux travaux d'infrastructure (génie civil, câblage, raccordement...) et un second couvrant les services de supervision et de maintenance des bornes.

Cette solution accompagne aussi bien les entreprises déployant quelques points de charge que les projets multisites à l'échelle nationale.

« Si l'électrification des flottes progresse, les contraintes financières restent aujourd'hui le principal frein au déploiement des points de charges. Avec le leasing, nous permettons aux entreprises de déployer leurs infrastructures de recharge sans immobiliser leur trésorerie. Elles peuvent ainsi accélérer leur transition vers la mobilité électrique tout en préservant leur capacité d'investissement. » explique Nicolas Chéry, Directeur commercial de Ze-Watt.

Une offre déjà adoptée par de nombreux acteurs industriels

En 2025, plus de 100 points de charge ont déjà été financés via cette solution sur plus de 20 sites en France, pour un investissement moyen de 30 000 € par projet.

Des entreprises telles que Manitowoc, Rio Tinto ou encore Fluidra ont été les premières à avoir choisi le financement de Ze-Watt et BNP Paribas Leasing Solutions, pour accompagner l'électrification de leurs flottes automobiles.

Présent sur l'ensemble du territoire français, Ze-Watt vise plus de 20 000 points de charge supervisés d'ici fin 2026 et confirme sa volonté de proposer une offre

clé en main, de la conception du projet jusqu'à son financement et son exploitation.

À propos de Ze Watt | ze-watt.com

Acteur indépendant de la mobilité électrique, Ze-Watt est spécialisé dans les infrastructures de recharge pour véhicules électriques dédiées aux entreprises et administrations. Fondé en 2015 à Toulouse, Ze-Watt regroupe désormais 100 collaborateurs et 5 agences nationales. En tant que modèle intégré, Ze-Watt propose une offre clé en main : fabrication française, installation, maintenance, supervision logicielle et exploitation des infrastructures de recharge.

L'entreprise équipe parkings privés et domiciles de collaborateurs, et accompagne de grands clients tels qu'Orange, Safran, L'Oréal, Veolia, AG2R La Mondiale ou encore Hermès.

À propos de BNP Paribas Leasing Solutions | leasingsolutions.bnpparibas.fr

BNP Paribas Leasing Solutions offre des solutions de financement d'équipements professionnels et des services dans des secteurs clés tels que l'agriculture, la construction, le transport, la manutention, l'IT & la télécommunication, la santé et le secteur de l'énergie et des technologies vertes (GreenTech).

Fort de ses 70 ans d'existence, ses partenaires et ses clients s'appuient sur son expertise des marchés, son savoir-faire en matière d'équipement et ses services-conseils pour favoriser leur croissance et les accompagner dans leur transformation et leur transition vers une économie circulaire à faible émission de carbone.

Présent dans 18 pays à travers l'Europe et la Turquie et employant plus de 3 000 collaborateurs, BNP Paribas Leasing Solutions propose par ailleurs des solutions de financement aux États-Unis et au Canada en partenariat avec la Banque de Montréal et en Chine à travers sa joint-venture avec Jiangsu Financial Leasing.

En 2024, BNP Paribas Leasing Solutions a financé 16,3 milliards d'euros d'équipements et gère actuellement un portefeuille d'encours de 40,4 milliards d'euros.

BNP Paribas Leasing Solutions est une filiale du groupe BNP Paribas et fait partie du pôle Commercial, Personal Banking & Services.