

Aquacollect a déjà équipé plus de 1 000 foyers en récupérateurs d'eau de pluie – et accélère son déploiement national

Face aux tensions croissantes sur la ressource en eau et à la multiplication des épisodes climatiques extrêmes, Aquacollect s'impose comme un partenaire opérationnel des collectivités qui souhaitent passer rapidement à l'action.

Fondée fin 2023, l'entreprise propose une offre clé en main permettant aux communes, intercommunalités et métropoles de distribuer des récupérateurs d'eau de pluie à leurs habitants à des tarifs préférentiels. [Aquacollect](#) prend en charge l'intégralité de la mise en œuvre : structuration de l'opération, gestion des commandes, communication auprès des habitants, coordination logistique et intégration des éventuels mécanismes de subvention.

Après plusieurs expérimentations réussies auprès de quatre collectivités, qui ont déjà permis d'équiper plus de 1 000 foyers, Aquacollect amorce aujourd'hui son déploiement à l'échelle nationale.



Une offre clé en main pour aider les collectivités à équiper leurs habitants

Les collectivités souhaitent de plus en plus encourager des usages plus sobres de l'eau, mais se heurtent souvent à des freins très concrets : manque de temps, ressources internes limitées, complexité administrative, difficulté à identifier les habitants intéressés ou à organiser la distribution des équipements.

C'est précisément pour lever ces obstacles qu'Aquacollect a structuré son modèle. L'entreprise accompagne les collectivités dans la mise en place d'opérations d'achat groupé de récupérateurs d'eau de pluie, à destination des particuliers, avec un objectif clair : permettre aux territoires de proposer rapidement une solution visible, utile et simple d'accès pour leurs habitants.

En prenant en charge l'ensemble des étapes opérationnelles, Aquacollect simplifie le rôle des directions générales des services – DGS – et des directions des services techniques – DST. Les collectivités conservent leur rôle de pilotage et de validation, tout en s'appuyant sur un dispositif déjà structuré, pensé pour être déployé rapidement sur le terrain.

De l'idée au déploiement : un modèle qui lève les freins opérationnels

Structurer une opération, communiquer auprès des habitants, intégrer les subventions, gérer les commandes, organiser la logistique : chaque étape peut ralentir la mise en œuvre d'un dispositif local, même lorsque la volonté politique est présente.

Aquacollect mutualise ces différentes composantes au sein d'une offre unique. Cette approche permet aux collectivités d'identifier rapidement la demande locale, de dimensionner l'opération en fonction des besoins réels et de proposer aux habitants un parcours simple et lisible.

L'objectif affiché est de transformer une intention environnementale en action concrète, mesurable et rapidement visible sur le territoire.



En Moselle-et-Madon, près de 400 foyers équipés en seulement six mois

La communauté de communes de Moselle-et-Madon constitue l'un des premiers retours d'expérience significatifs. Dans le cadre d'un marché public de 100 000 euros, deux opérations successives ont permis d'équiper près de 400 foyers en seulement six mois.

Cette mise en œuvre rapide a permis de valider plusieurs points clés :

- une forte mobilisation des habitants ;
- une organisation simple pour la collectivité ;
- une exécution fluide à grande échelle.

Fort de ces résultats, la collectivité envisage déjà de reconduire le dispositif. Cette appropriation locale confirme la pertinence du modèle, aussi bien du point de vue des habitants que des équipes chargées de sa mise en œuvre.



Plus de 1 000 foyers déjà équipés, et des collectivités qui renouvellent leur confiance

Depuis ses débuts, Aquacollect a accompagné quatre collectivités et permis l'équipement de plus de 1 000 foyers en récupérateurs d'eau de pluie.

La majorité des collectivités accompagnées a choisi de reconduire les opérations, signe d'une satisfaction opérationnelle et d'une bonne appropriation du dispositif. Quatre nouveaux contrats sont d'ores et déjà signés pour des déploiements prévus fin 2025 et début 2026.

Une dizaine d'autres collectivités, dont une grande métropole du sud de la France, sont également en discussions en vue d'une contractualisation. Ces éléments traduisent une montée en puissance progressive du modèle, appuyée sur des résultats concrets et des retours de terrain.



De la commune rurale à la métropole : un dispositif qui s'adapte aux territoires

Au-delà des premiers résultats quantitatifs, l'un des enjeux du modèle repose sur sa capacité à s'adapter à des configurations territoriales différentes.

L'expérimentation menée à Colomars, au sein de la Métropole Nice Côte d'Azur, illustre cette dimension. Dans un environnement plus urbain et plus contraint que les premiers territoires accompagnés, l'opération a permis d'équiper environ 7 % des foyers de la commune.

Ce résultat montre qu'un dispositif de ce type peut être déployé dans des contextes plus denses, tout en maintenant une bonne adhésion des habitants et une mise en œuvre maîtrisée pour la collectivité.

Les retours d'expérience confirment ainsi la capacité du modèle à être reproduit dans des environnements variés, qu'il s'agisse de territoires ruraux, périurbains ou plus urbanisés.

Un dispositif pensé pour les contraintes concrètes des DGS et des DST

Les équipes municipales et intercommunales disposent souvent de ressources limitées pour piloter ce type de projet, notamment lorsqu'il implique des dimensions techniques, administratives et logistiques.

La gestion des subventions, la communication auprès des habitants, la centralisation des inscriptions ou encore la coordination des livraisons peuvent rapidement devenir des charges supplémentaires pour les services.

En intégrant ces composantes dans une offre unique, Aquacollect permet aux collectivités de se concentrer sur leur rôle de pilotage stratégique. Le dispositif leur apporte un cadre opérationnel prêt à l'emploi, tout en leur laissant la maîtrise des orientations locales, du calendrier et des modalités de déploiement.

Gestion de l'eau : passer de la sensibilisation à l'action mesurable

La récupération d'eau de pluie permet d'encourager des usages alternatifs à l'eau potable, notamment pour l'arrosage des jardins, des potagers ou des espaces extérieurs. Elle contribue également à une meilleure gestion des eaux pluviales à la parcelle.

Le recours aux récupérateurs d'eau de pluie peut ainsi participer à limiter le ruissellement, réduire la pression sur les réseaux et favoriser une gestion plus décentralisée de la ressource.

Pour les territoires, l'intérêt est double : agir rapidement sur un sujet environnemental prioritaire et déployer une mesure directement compréhensible par les habitants.

En centralisant les inscriptions et en simplifiant les démarches, Aquacollect permet également aux collectivités de mieux structurer la demande locale. Elles peuvent ainsi passer d'une logique d'incitation diffuse à une action opérationnelle ciblée, avec des résultats mesurables à court terme.

Ce type de démarche s'inscrit pleinement dans les orientations portées par les politiques locales de gestion de l'eau, notamment autour du déracordement des toitures, de la gestion à la source des eaux pluviales et de la désimperméabilisation des sols.

The infographic is divided into two columns. The left column has a dark blue background and features a water drop icon. The right column has a light blue background and features a wave icon. Both columns contain text boxes and an example box.

SÉCHERESSE	DÉSIMPÉRMÉABILISATION
Déficit de 2,1 milliards de m ³ d'eau en 2050 et hausse des restrictions.	Face aux problèmes d'inondation, les réseaux d'eau de pluie ne suffisent plus.
La récupération d'eau de pluie permet l'arrosage des jardins et espaces verts durant les mois les plus secs.	Installer des récupérateurs d'eau aide à déconnecter les maisons du réseau, réduisant la pression sur les infrastructures.
EXEMPLE Pour 40 logements équipés, on économise l'équivalent de la consommation annuelle d'eau d'une maison.	EXEMPLE Une maison déconnectée (avec une toiture de 50 m ² et une pluviométrie de 100 mm) permet de récupérer jusqu'à 5 000 litres.

Une ambition nationale : équiper 50 000 foyers d'ici 2028

Fort de ses premiers résultats, Aquacollect poursuit son développement sur plusieurs territoires. Une nouvelle opération est notamment en cours au sein de la communauté de communes Drôme Sud Provence, avec l'objectif d'équiper environ 400 foyers en récupérateurs d'eau de pluie.

Des échanges sont également engagés avec la Métropole Aix-Marseille-Provence, tandis que plusieurs projets sont en cours de contractualisation en Nouvelle-Aquitaine et en Île-de-France.

L'entreprise vise désormais l'équipement de 50 000 foyers d'ici 2028 et entend faire de l'achat groupé un levier concret d'accélération pour les politiques publiques locales de gestion de l'eau.

« Le sujet n'est plus seulement de sensibiliser, mais de permettre le passage à l'action »

Pour Geoffroy Philipon, cofondateur d'Aquacollect :

"Le sujet n'est plus seulement de sensibiliser, mais de permettre le passage à l'action. Lorsqu'une collectivité dispose d'un dispositif simple à déployer, lisible pour les habitants et opérationnel sur le terrain, elle peut accélérer très concrètement l'équipement du territoire."



À propos d'Aquacollect

Fondée fin 2023, Aquacollect accompagne les collectivités territoriales dans la conception et la mise en œuvre d'opérations d'achat groupé de récupérateurs d'eau de pluie.

L'entreprise aide les communes, intercommunalités et métropoles à faciliter l'accès des habitants à ces équipements, tout en apportant une réponse concrète, rapide et opérationnelle aux enjeux de gestion de l'eau.

Son modèle repose sur une conviction simple : pour accélérer la transition vers des usages plus sobres de la ressource, les collectivités doivent disposer de solutions faciles à déployer, lisibles pour les habitants et adaptées aux contraintes du terrain.

En savoir plus

Site internet : <https://aquacollect.fr/>