

A photograph of a modern house with large windows and doors, each featuring a grey roller shutter. The house has a light-colored facade and a dark roof. A gravel path leads to the entrance, and there is a small lawn in the foreground. A potted plant sits on the gravel path.

removo

LE RÉSEAU DES RÉPARATEURS DE VOLETS

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Removo, (enfin) un réseau de franchises dédié à la réparation durable des volets roulants et portes de garage

removo

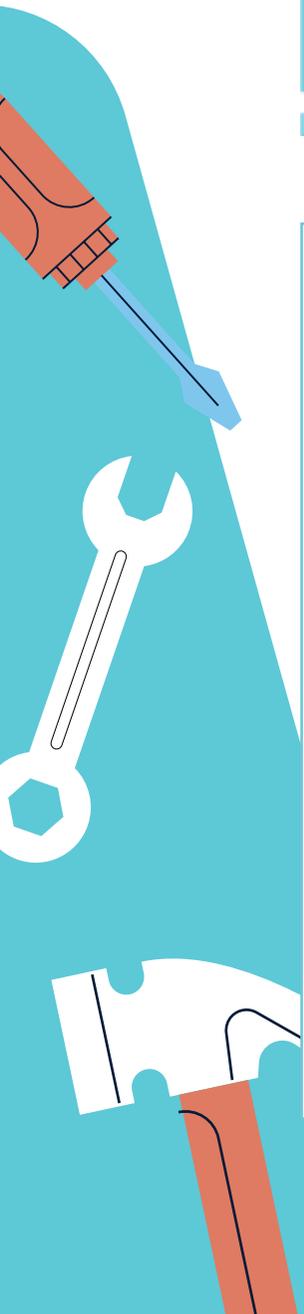
LE RÉSEAU DES RÉPARATEURS DE VOLETS

C'est un fait, les attentes des consommateurs évoluent. Plus que jamais, ils recherchent des solutions de maintenance qui allient durabilité et transparence, en évitant les coûts et le gaspillage associés aux remplacements systématiques.

Pourtant, dans le domaine des volets roulants et portes de garage, l'option de la réparation reste souvent sous-exploitée, au profit d'interventions plus invasives et onéreuses.

C'est pour répondre à cette évolution que [Removo](#), fondé en 2022 par Vincent Jouannet et Melvin Le Brizaut, propose une alternative innovante centrée sur la réparation. Avec des garanties étendues, une transparence totale des devis, et un modèle de franchise en expansion, Removo se fixe l'objectif de construire un réseau national d'experts de la réparation.

En plaçant la confiance et la satisfaction client au cœur de son approche, l'entreprise ambitionne de devenir une référence durable et accessible dans ce secteur.



Redonner vie aux équipements : la mission de Removo pour une maintenance durable et sereine

Removo, spécialisé dans la réparation, la motorisation, et l'installation de volets roulants et de portes de garage, a pour mission de redonner vie aux équipements et éviter autant que possible leur remplacement.

En offrant une alternative durable aux changements complets, l'entreprise s'aligne avec des valeurs fortes de respect et de transparence, prônant une réparation en profondeur pour garantir une utilisation prolongée des équipements. Removo propose des solutions sur mesure qui favorisent la fidélisation et la tranquillité d'esprit des clients, grâce à des interventions de qualité et une expertise éprouvée.



Une transparence tarifaire et des garanties étendues

Removo se distingue par une tarification juste et transparente. Contrairement à certaines pratiques du secteur, chaque devis est détaillé pièce par pièce, afin que le client ne paie que pour les éléments nécessaires. Removo retire les pièces inutilisées avant la facturation finale, garantissant ainsi qu'il n'y ait aucune mauvaise surprise.

Les clients bénéficient de garanties prolongées sur les équipements installés et réparés par Removo, un engagement rare dans le secteur :

- **Tabliers de volets garantis 5 ans** (contre 2 ans en moyenne) ;
- **Volets complets garantis 10 ans** (contre 5 à 7 ans chez les concurrents) ;
- **Moteurs Somfy garantis 10 ans**, là où d'autres acteurs proposent des garanties de 5 à 7 ans.

Une relation client centrée sur la confiance et la fidélisation

Chez Removo, la relation client va au-delà de la simple prestation de service. Chaque intervention s'inscrit dans une démarche de confiance, avec pour objectif de créer une relation durable avec le client. Removo garantit des tarifs accessibles pour tous et s'engage à éviter tout surcoût injustifié. L'entreprise mise sur une communication claire et précise, pour que chaque client puisse comprendre et anticiper les étapes de l'intervention.

Privilégier la réparation pour une consommation raisonnée

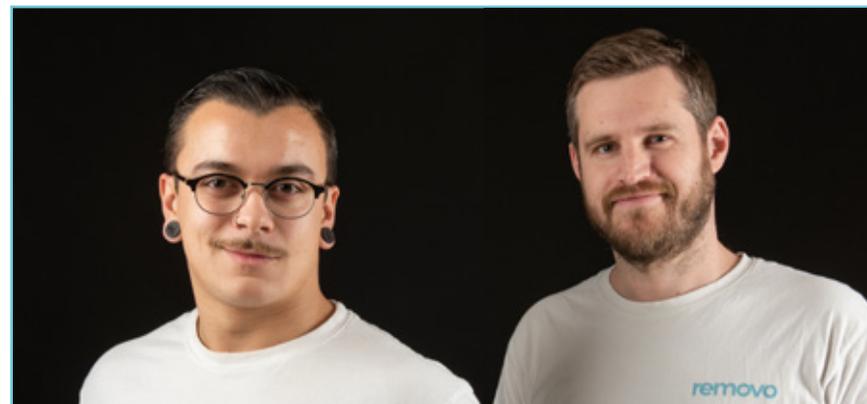
Dans un secteur où le remplacement complet est souvent encouragé, Removo se distingue en adoptant une approche axée sur la réparation. Plutôt que de générer des dépenses et des déchets inutiles, l'entreprise s'engage à préserver les équipements existants dès que possible.

En évitant les remplacements systématiques, Removo propose une réponse durable qui fait écho aux préoccupations environnementales et économiques des consommateurs d'aujourd'hui. Cette stratégie permet non seulement de réduire les coûts pour le client, mais aussi de limiter l'impact environnemental, un choix de plus en plus essentiel dans le secteur de la maintenance résidentielle.



Un modèle de franchise tourné vers la proximité et la transparence

L'objectif de Removo est ambitieux : structurer un réseau de 150 franchisés et 300 à 400 camions d'intervention sur tout le territoire dans les dix prochaines années. Cette organisation permettra de répondre aux besoins de réparation et de modernisation des volets roulants et portes de garage, de manière homogène et transparente, quel que soit l'endroit en France. Chaque franchisé bénéficiera de formations techniques et de conseils pour répondre aux standards de Removo, s'assurant ainsi que chaque intervention s'accompagne d'une expertise fiable et de valeurs solides.



Removo : une expertise issue de l'expérience terrain

Le parcours de Vincent Jouannet, cofondateur de Removo, reflète une vision pragmatique et ambitieuse de la réparation. Diplômé en techniques de l'architecture et gestion de travaux, il débute sa carrière dans le bâtiment avant de créer Les Volets Nantais en 2012, opérant à l'origine dans un cadre franchisé. Quittant ce modèle pour répondre à une exigence de transparence et de proximité avec sa clientèle, il continue seul son activité dans la région nantaise, avec un modèle de relation de confiance qui devient une marque de fabrique. C'est ce savoir-faire qu'il décide d'ouvrir à l'échelle nationale avec Removo, en collaboration avec Melvin Le Brizaut, un technicien expérimenté.

Les deux associés ont pour objectif de créer une alternative crédible à la politique de remplacement complet des volets roulants et des portes de garage. En valorisant la réparation, Removo s'engage non seulement dans une démarche économique pour les utilisateurs, mais aussi dans une démarche durable en préservant au maximum l'usage des équipements.

Des ambitions tournées vers l'avenir : un réseau durable de proximité

À terme, Removo ambitionne de devenir une référence dans le domaine de la réparation de volets roulants et portes de garage en France, en établissant un réseau de franchisés qualifiés. L'entreprise vise ainsi à offrir à ses clients une expertise locale, soutenue par un réseau structuré, pour répondre de manière rapide et efficace aux besoins de maintenance résidentielle dans tout le pays. Ce développement s'inscrit dans une vision de long terme, où Removo souhaite associer sa marque à une promesse de durabilité et de qualité de service, accessible à tous.



removo

LE RÉSEAU DES RÉPARATEURS DE VOLETS

Pour en savoir plus

La franchise

Site web

