

COM4 – SALLE DE PRESSE

Non classé

En 2025, Revel’Home accélère : + 85% de clients pro, de nouvelles fonctionnalités et une nouvelle interface tournée vers la performance

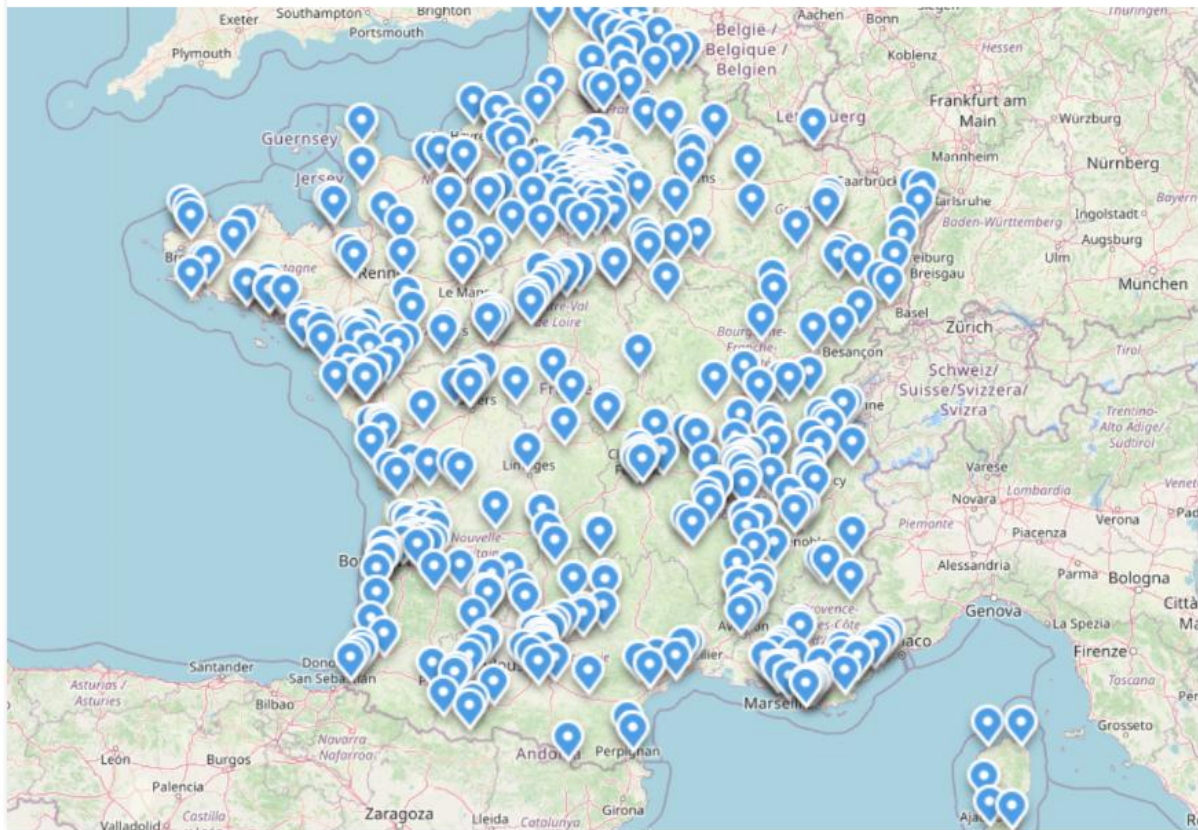
Oct 2025

Spécialement conçue pour les professionnels de l’habitat, la plateforme tout-en-un Revel’Home s’impose comme un outil indispensable pour optimiser la relation client et le suivi de chantier. Incontournable chez les menuisiers et en pleine essor chez les artisans de la rénovation, l’application révolutionne le parcours client de A à Z.

Depuis janvier 2025, l’application connaît une croissance fulgurante :

- **550 entreprises clientes** (+85 % par rapport à décembre 2024)
- **3 300 utilisateurs professionnels**
- **240 000 utilisateurs particuliers**
- **Maillage national**, tous les départements sont couverts, reflet d’un ancrage fort auprès des clients Revel’Home sur l’ensemble du territoire
- **662 millions d’euros de devis validés**

Carte des établissements



2 NOUVEAUTÉS DE RENTRÉE

Nouvelle interface, nouvelles perspectives

Entièrement repensée, l'interface nouvelle génération ouvre la voie à une série de nouveautés majeures attendues d'ici la fin de l'année. Cette évolution constitue une étape clé, conçue comme la brique **indispensable pour faire entrer l'application dans une nouvelle dimension**.

Le planning de pose ergonomique et optimisé

Après la digitalisation de la fin de chantier en début d'année, Revel'Home poursuit son avancée et dévoile dès la rentrée **une innovation clé** : le planning de pose. Conçu à partir des retours du terrain, **ce module collaboratif et intuitif renforce la coordination des interventions** et marque une nouvelle étape dans l'accompagnement des professionnels.

Pensé pour les pros, il offre une vision simple, lisible et complète de l'activité

- **Accessible partout**, depuis mobile, tablette ou ordinateur

- vec ce module, les équipes peuvent **anticiper, se coordonner et finaliser les chantiers plus vite**, même en cas de changement d'équipe en dernière minute.

Le planning de pose Revel'Home se connecte à Kraftéo, ouvrant la voie à des fonctionnalités avancées comme le suivi de rentabilité chantier, les feuilles d'heures poseurs ou encore le planning de charge prédictif.



Six mois d'usage concluant et de nouvelles fonctionnalités à venir pour faciliter le travail des pros

Revel'Home a également renforcé depuis février sa couverture fonctionnelle avec **un module complet de PV de réception** pensé pour les équipes de pose, métreurs et responsables SAV.

Sur le terrain, cela change tout :

- **PV légal créé en quelques clics, «**
- avec ou sans réserve (photos à l'appui)
- **Signature immédiate du client,**
- sur site ou à distance
- **Levées partielles ou totales des réserves**
- **Demande de solde déclenchée instantanément,**
- avec paiement en ligne intégré
- **Collecte d'avis Google à chaud,**
- sans perte de temps

Résultat : des délais de facturation réduits en moyenne de 3 jours, moins de litiges, plus d'avis positifs collectés, et une communication fluide entre bureau et terrain.

On gagne du temps, on évite les erreurs et l'équipe de pose n'a plus besoin de passer au bureau pour récupérer» les infos du chantier. Tout est sur leur tablette.

M. Francis Fernandes Dirigeant de Briv'Securit

Une ambition claire : améliorer radicalement le quotidien des pros grâce au digital

Revel'Home poursuit sa mission : offrir aux professionnels de la rénovation (artisans et entreprises du bâtiment) une solution digitale unifiée et performante.

Prochainement, d'autres nouvelles fonctionnalités viendront enrichir l'application pour simplifier davantage l'organisation, accélérer la clôture des projets, améliorer la rentabilité et rendre les équipes plus sereines.

REVEL'HOME

Fort de **15 ans d'expérience** dans le domaine de la menuiserie chez CETIH (dont 5 ans comme Directeur des Ventes ZILTEN), Charles Pellé fonde Revel'Home, l'application qui facilite la relation client des professionnels de l'habitat.

Après 15 années passées dans la réalisation de sites web et sites pro pour des industriels de l'habitat, Erwan Richard rejoint l'aventure Revel'Home en tant qu'associé et directeur technique. Revel'Home intègre et maîtrise ainsi complètement la conception, la réalisation et l'amélioration continue de l'application.

Basée à Nantes (44) et composée d'une équipe de 11 personnes, Revel'Home, l'application de relation client a été lancée sur le marché en octobre 2022.