



ATLANTEM RENFORCE SA DYNAMIQUE COMMERCIALE : FABRICE TOMAS NOMMÉ DIRECTEUR DES ACTIVITÉS RÉSEAUX ET PROFESSIONNELS

Dans le cadre de sa stratégie de développement et afin de répondre à une ambition de croissance commerciale, Atlantem annonce la **nomination de Fabrice Tomas au poste de Directeur des activités Réseaux et Professionnels**. Présent au sein d'Atlantem depuis 2024 en qualité de Directeur du DAS* Réseaux, Fabrice Tomas voit aujourd'hui son périmètre évoluer dans la continuité de la dynamique impulsée par la branche menuiserie d'HERIGE Industries. Cette évolution vise à **renforcer le maillage territorial et à enrichir l'offre de produits et de services**, afin d'accélérer la performance commerciale, de consolider l'attractivité de la marque et d'accompagner l'ensemble des professionnels avec un niveau d'exigence et d'innovation toujours plus élevé. Elle s'inscrit dans la continuité du travail engagé par Baptiste Borrás, ancien directeur des ventes professionnels, qui a contribué à structurer l'activité ces dernières années.

Une expertise reconnue au service du développement

Au sein d'Atlantem, Fabrice Tomas a démontré sa capacité à organiser animer et développer les réseaux. Fort d'une solide expérience acquise au sein de groupes internationaux, où il a dirigé plusieurs réseaux, il dispose d'une connaissance approfondie du secteur, des attentes des professionnels et des leviers de performance commerciale. Son périmètre est aujourd'hui étendu à l'ensemble des activités professionnels et réseaux, capitalisant sur sa connaissance pointue du terrain et des partenaires.

Le service client au cœur de la stratégie commerciale

Cette nouvelle organisation place le service client au centre des priorités. L'objectif est de continuer à proposer aux professionnels un **accompagnement toujours plus fluide, réactif et différenciant**. Renforcement de la proximité terrain, structuration des offres, optimisation des outils et des process, amélioration continue de l'expérience client, Fabrice Tomas aura notamment pour **mission de garantir une qualité de service encore plus exemplaire**, levier majeur de fidélisation et de performance durable.

« Notre priorité est d'apporter aux professionnels et installateurs un soutien concret et différenciant, en renforçant notre présence sur l'ensemble du territoire et en enrichissant nos offres pour répondre toujours mieux aux attentes du marché. Le renforcement de notre maillage territorial n'a de sens que s'il s'accompagne de solutions complètes, performantes et simples à mobiliser. En structurant notre organisation, nos outils et nos services autour des besoins des clients, nous créons les conditions d'un partenariat durable et d'une véritable valeur ajoutée sur le terrain. »

Fabrice Tomas, Directeur des activités Réseaux et Professionnels



Crédit photo Atlantem

*Domaine d'Activité Stratégique.