

REPAR'STORES POURSUIT SA CROISSANCE EN FRANCE ET EN BELGIQUE AVEC L'ARRIVÉE DE QUATRES NOUVEAUX FRANCHISÉS

Montpellier, octobre 2026 – Leader sur le marché de la réparation et de la modernisation de stores et volets roulants toutes marques, Repar'stores confirme le dynamisme de son développement avec l'accueil de quatre nouveaux franchisés. Ils viennent consolider l'implantation du réseau en France, notamment dans le Pas-de-Calais (62) pour les secteurs Lens-Ouest et Bruay-la-Buissière, ainsi que la Dordogne (24) pour le secteur Bergerac-Sarlat. Le quatrième franchisé vient renforcer la présence et le développement de l'enseigne en Belgique, sur la région Mouscron-Tournai.

Kévin HECQUET – 38 ans

Secteur : Pas-de-Calais – Lens-Ouest (62)



Commerçant depuis 2008, d'abord responsable de magasin dans l'industrie du jeu vidéo puis opticien à partir de 2016, Kévin découvre Repar'stores à l'occasion d'une intervention pour un problème de volet roulant à son propre domicile.

Séduit par la notoriété de l'enseigne et le sérieux du réseau, il est convaincu par les témoignages de collaborateurs ainsi que par l'accompagnement proposé. Il trouve chez Repar'stores l'opportunité de devenir entrepreneur indépendant grâce à une formation, un soutien quotidien et une force d'un réseau structurée. Il débutera officiellement son activité au sein du réseau Repar'stores le 26 octobre 2026.

« L'enseigne permet à des personnes comme moi, de devenir franchisé indépendant avec un apport relativement faible, avec une formation initiale et des formations spécifiques tout au long de l'année sur divers domaines liés à l'activité, ainsi qu'une hotline pour nous aider en cas de besoin, ou encore un responsable régional pour nous guider, une centrale d'achat et une équipe soudée et structurée au siège social. » confie Kévin.

Dimitri PARENT – 41 ans

Secteurs : Mouscron-Tournai – Belgique



C'est à la suite d'un parcours riche et varié que Dimitri se lance avec Répar'stores. Électricien de formation, après quelques années dans le monde de la nuit et la gestion d'un bar d'ambiance pendant sept ans, Dimitri s'est orienté vers le commerce, d'abord dans les systèmes d'alarme puis dans l'outillage professionnel du bâtiment.

Découvrant Répar'stores via une publication sur les réseaux sociaux, il est particulièrement séduit par la diversité de l'offre et le fait de privilégier la réparation plutôt que le remplacement systématique. Il démarrera son activité au sein du réseau Répar'stores le 26 octobre 2026.

« L'avantage de la franchise est d'avoir un suivi, une structure et une facilité à lancer sa société sans prendre les risques d'un projet qui commencerait de 0 » déclare Dimitri.

Jerry HUGÉUX – 42 ans

Secteurs : Pas-De-Calais – Bruay-la-Buissière (62)



Après 20 ans passés dans la réparation automobile au sein d'une grande enseigne spécialisée, ce mécanicien de métier a développé un solide savoir-faire manuel ainsi un sens aigu du service client.

C'est grâce aux recommandations d'un autre franchisé Répar'stores qu'il découvre le réseau. Il est vite séduit par le sérieux et l'originalité du concept sur un marché de proximité, valorisant le travail manuel. Les avantages du modèle — la mobilité avec son camion-atelier, l'autonomie dans l'organisation de son emploi du temps, ainsi que la performance des outils logiciels et du support technique au quotidien — ont fini de le convaincre. Il lancera officiellement son activité au sein du réseau Répar'stores le 26 octobre 2026.

« J'ai choisi la franchise parce que j'ai envie d'entreprendre et de développer mon propre projet mais je ne voulais pas me lancer complètement seul. La franchise me permet de garder mon indépendance tout en bénéficiant d'un concept qui fonctionne, d'une formation et d'un accompagnement. C'est cet équilibre entre l'autonomie et le soutien d'un réseau qui m'a attiré. » affirme Jerry.

Jean-François COSTE – 56 ans

Secteurs : Dordogne – Bergerac-Sarlat (24)



Jean-François a d'abord exercé à son compte en tant qu'artisan avant de développer des points de vente pour une enseigne nationale de menuiserie. Désireux de revenir au cœur de son métier d'origine, il souhaitait se réorienter vers une activité axée sur le service, la réparation et la proximité client.

Ayant vu Répar'stores se déployer au fil des années dans le cadre de son activité professionnelle, il a naturellement choisi de rejoindre le réseau. Ce choix lui permet de bénéficier d'un soutien précieux pour accélérer son démarrage tout en s'appuyant sur la puissance d'une enseigne structurée. Il lancera officiellement son activité Répar'stores le 9 novembre 2026.

«Ce qui m'a plus chez Répar'Stores, c'est une aide importante pour un démarrage plus rapide. De plus, j'étais déjà convaincu de l'importance d'un réseau » révèle Jean-François.



Kévin Hecquet, Dimitri Parent, Jerry Hugué et Jean-François Coste

À propos de Repar'stores

Fondée en 2009, Repar'stores est la première entreprise nationale de réparation et de modernisation de stores et volets roulants toutes marques. En 2025, le chiffre d'affaires est de 104,5 millions d'euros pour les franchisés. Repar'stores s'affiche comme un réseau fort ayant dépassé le cap des 460 véhicules sur plus de 320 secteurs.

En 2023, Repar'stores a réalisé une enquête de satisfaction globale avec l'Indicateur de la Franchise (organisme d'enquête indépendant) auprès de ses franchisés et a obtenu des résultats inédits pour un réseau de cette taille avec **96 % de satisfaction générale** faisant de Repar'stores la meilleure franchise de France dans la catégorie + de 100 franchisés.