
Communiqué de presse

Au 1^{er} septembre 2022, la société Saint-Gobain Glass Solutions Grand-Ouest a été cédée à 100% à la société Vipavadi dont les deux dirigeants fondateurs sont Sébastien RAYNAL et Sylvain BREDIN, tous deux anciens cadres expérimentés de la branche vitrage du Groupe Saint-Gobain.

Le même jour, la société change de nom et s'appelle désormais **Verre Solutions**. Elle regroupe 29 sites répartis sur l'ensemble du territoire français. Le chiffre d'affaires de l'ensemble est d'environ 60 M€ et le nombre d'employés proche de 420.

Verre Solutions est positionné sur le marché de la miroiterie/vitrierie/menuiserie pour les clients professionnels et les particuliers, avec deux activités principales :

- Transformation et distribution de solutions verrières et de menuiseries aluminium
- Installation, avec un savoir-faire reconnu dans le remplacement et la réparation après sinistre ainsi que dans les travaux de rénovation (efficacité énergétique et aménagement intérieur)

Héritière des Miroiteries de l'Ouest, créées en 1928, l'entreprise a accueilli Saint-Gobain comme actionnaire en 1936, avant un rachat complet et une filialisation en 1983. La cession par le groupe Saint-Gobain à Vipavadi au 1^{er} septembre 2022 marque une nouvelle étape dans l'histoire presque centenaire de l'entreprise. Cette cession vise à permettre à l'entreprise d'accélérer son développement à partir d'un socle existant solide.

A ce jour, le réseau Verre Solutions dispose des équipements industriels suivants : outils de découpe et façonnage du verre dans tous les sites, ligne de vitrage isolant à Lorient, ateliers aluminium à Angers, Vannes, Saint-Brieuc, Caen, Charleville Mézières et Strasbourg.

Avec plus de 30,000 interventions par an, Verre Solutions est le premier réseau français d'installation de produits verriers et menuiseries. Verre Solutions assure également une activité de transformation et distribution à destination de 3,000 clients professionnels tels que menuisiers, métalliers, façadiers, cloisonneurs, fabricants de portes de placards, grandes surfaces de bricolage ... en livraison ou enlèvement sur site.

Les repreneurs comptent s'appuyer sur le savoir-faire, l'expérience et l'engagement des équipes Verre Solutions pour maintenir un niveau de satisfaction élevé et renforcer progressivement le maillage géographique.

